

№ 6

ЭКСПОРТ ОБЫЧНЫХ ВООРУЖЕНИЙ



Информация

Стр. 1-3

Дайджест российской прессы

Стр. 4-9

Анализ

Роль военно-технического сотрудничества в отношениях Восток-Запад

Стр. 10-13

Китай на рубеже веков: региональные конфликты или глобальная стратегия?

Стр. 14-17

Документ

Постановление Правительства РФ

Стр. 18-23



Всем заинтересованным **организациям**

Центр Политических Исследований в **России предлагает:**

Подготовку экспертных материалов, научных статей, аналитических записок, тематических досье газетных, журнальных и электронных публикаций в следующих областях:

- ядерная безопасность и нераспространение, запрещение ядерного оружия, проблемы создания безъядерных зон;
- национальная безопасность, развитие вооруженных сил, региональные конфликты и модели их разрешения, современное состояние и развитие военной теории;
- экспорт и импорт обычных вооружений, разработка новых видов оружия и боевой техники, состояние мирового рынка обычных вооружений, влияние трансфертов вооружений и технологий их производства на глобальную и региональную безопасность.

Внутренняя политика России:

- борьба и взаимодействие элит;
- политические элиты регионального и центрального уровня;
- подготовка справок по персоналиям.

Работы могут быть выполнены на русском или любом другом европейском и большинстве восточных языков, в том числе на японском, китайском, вьетнамском, корейском, кхмерском, суахили, и др.

Центр ПИР также предлагает:

@ размещение Вашей информации и электронных публикаций на сервере Центра в международной информационной сети Интернет по адресу:
<http://www.pircenter.org>;

@ консультации по созданию представительств компаний и организаций в сети Интернет;

@ создание и поддержку представительств организаций в сети Интернет (полный комплекс услуг: Web дизайн, регистрация доменного имени, обратная связь, мультимедиа и т.д.).

Для получения более подробной информации обращайтесь в отдел по связям с общественностью
тел./факс 434-92-88

E-mail: pr@pircenter.org

Internet: <http://www.pircenter.org>>



ИНФОРМАЦИЯ



Международная информация

США

Корпорация Lockheed Martin объявила о том, что в результате слияния двух ее составляющих эффект экономии составил с момента объединения до сегодняшнего дня 500 млн. долларов. До 1999 года эта цифра должна возрасти до двух млрд. долл.

Lockheed Martin объявила также, что F-16 выбран наряду с Rafale для прохождения последнего этапа тендера в Объединенных Арабских Эмиратах.

Великобритания

Правительство Великобритании подтвердило свое намерение закупить 232 единицы EF 2000 и выделяет на развертывание его производства 2 млрд. долл.

Австралия

Австралийские ВВС исключили из тендера на закупку учебно-тренировочных самолетов кандидатуры Альфа Джет, чешского L-159 и американского T-45 McDonnell Douglas.

Германия

Военный бюджет Германии составит в 1997 году 46,5 млрд. марок

КНР-Пакистан

КНР заявляет о своей решимости продолжать разработку истребителя САС FC-1 в одиночку несмотря на возрастающую вероятность выхода Пакистана из программы. ВВС КНР намерены заказать около сотни таких истребителей.

Вашингтон обвинил Исламабад в строительстве совместно с КНР завода по производству ракет М-11.

КНР-Израиль

Американские источники утверждают, что Израиль и Китай пришли к соглашению о совместной разработке крылатой ракеты Star-1, имеющей дальность 400 км и массу боевой нагрузки 500 кг. Китай берет на себя финансирование проекта, а Израиль - работу по разработке ракеты.

КНР-Франция

КНР изучает вопрос о возможной покупке авианосца Clemenceau, который будет выведен из состава ВМС Франции в 1999 году.

Израиль

Израиль успешно осуществил испытательный пуск противоракеты Arrow-2.

Израиль-Турция

Парламент Израиля сократил с 600 до 410 млн. долл. стоимость контракта на модернизацию при израильской технической и финансовой поддержке истребителей F-4 и F-5 турецких ВВС.

Словения-Израиль

ВВС Словении изучают возможность закупки в Израиле 8-10 истребителей-бомбардировщиков Кфир и ракет Rafael класса воздух-воздух. Стоимость контракта может достичь одного млрд. долл.

Индонезия

В Индонезии объявлено о намерении этой страны закупить в течение пяти лет четырех батарей ПВО средней дальности.

КНДР

За период с 1986 года КНДР экспортировала на Ближний и Средний Восток 370 ракет Нодонг. 200 из их числа получил Иран. Северная Корея в состоянии производить до 150 таких ракет в год.

Сирия

Израильское телевидение сообщило об успешном пуске Сирией ракеты Scud C, имеющей дальность 600 км и боевую нагрузку 500 кг.

Информация из России

Военно-техническая политика

Первый заместитель министра обороны Андрей Кокошин встретился с ведущим российским экспертом по вопросам вооружения академиком Российской академии наук Аркадием Шипуновым. В ходе встречи обсуждались, в частности, вопросы

разработки полномасштабного комплекта вооружений для перспективных многофункциональных общевойсковых дивизий будущего. Их создание предусматривается проектом программы реформирования Вооруженных Сил, разработанной Минобороны России полгода назад. Особое внимание при этом будет обращено на "информационную составляющую" всего комплекта вооружений, отметили А.Кокошин и А.Шипунов: на насыщенность полностью интегрированными системами разведки, целеуказания, управления войсками и оружием. Главным элементом такой дивизии, создаваемой на модульном принципе,

Экспорт Обычных Вооружений

Проблемы разработки, производства и экспорта обычных вооружений. Состояние мирового рынка конвенционального оружия.

Россия, 117454, Москва, А/Я 17.
(095) 434-9288 тел.
E-mail: <armscontrol@pircenter.org>
Internet: http://www.pircenter.org

Выходит 1 раз в месяц
№ 6

октябрь 1996 года

Константин В. Макиенко, редактор
Рустам Н. Пухов, обозреватель
Владимир К. Касинов, консультант

Научное и информационное обеспечение:

Центр политических исследований в России (Центр ПИР).

Тираж 990 экз.

Материалы "Экспорта Обычных Вооружений" не могут быть воспроизведены полностью, либо частично, в печатном, электронном или ином виде, иначе как с письменного разрешения издателя.

Публикуемые в журнале материалы могут не совпадать с точкой зрения редакции и являются исключительно взглядами авторов.

Издатель:
Центр ПИР

Номер подписан в печать 29.10.96.



как отметил Кокошин, предполагается сделать усиленный мотострелковый батальон, способный вести и самостоятельные действия в рамках определенных задач.

НИОКР-ВМФ

В России будет заложен атомный подводный крейсер стратегического назначения нового поколения. Об этом сообщил главнокомандующий Военно-морским флотом (ВМФ) России адмирал флота Феликс Громов, выступая в Москве на торжественном вечере, посвященном 300-летию российского флота. По его словам, новая субмарина по своему потенциалу будет в 2-3 раза выше, чем все ныне действующие современные подводные лодки страны.

Ситуация в ВПК России

Первый заместитель министра обороны РФ Андрей Кокошин 3 октября принял участие в заседании Лиги содействия оборонным предприятиям. Обсуждались острейшее положение, сложившееся с финансированием государственного оборонного заказа в 1996 г., вопросы финансирования технической оснащённости Вооруженных Сил в 1996 г. Приглашенные на заседание лиги директора предприятий, лидеры профсоюзов отмечали, что затонула структурная перестройка отечественной оборонной промышленности, создание мощных дееспособных компаний, корпораций, финансово-промышленных групп.

Первый заместитель министра обороны обратил внимание на необходимость увеличения расходов на оборону в 1997 г. по сравнению с тем, что предусмотрено в проекте федерального бюджета. В первую очередь это касается расходов на оборонные НИОКР. Эти работы должны иметь особый приоритет для технического обеспечения облика Вооруженных Сил будущего.

Ситуация в ВПК России

Для совершенствования объединенной системы противовоздушной обороны государств-участников СНГ будет создана межгосударственная финансово-промышленная группа "Гранит". Такое решение принято на заседании коллегии Межгосударственного экономического комитета. "Новая промышленная группа образуется на базе российского государственного концерна "Гранит". В нее также войдут специализированные радиотехнические

предприятия Армении, Белоруссии, Грузии и Казахстана, России и Украины", - заявил генеральный директор концерна Валентин Курьшев. Кроме того, в промышленное обеспечение программы будут включены на контрактной основе все заинтересованные хозяйствующие субъекты других стран СНГ.

Россия на мировом рынке вооружений

Россия-Индия

Объем военно-технического сотрудничества между Россией и Индией увеличится в 1996 году более чем в два раза и составит 3,5 млрд. долларов. Об этом проинформировал компетентный источник в правительстве РФ. По его словам, "на соответствующую сумму российской и индийской сторонами в ближайшие дни будут подписаны 5 крупных контрактов, которые охватят все стороны военно-технического сотрудничества между Москвой и Дели". С этой целью в середине октября в Индии находился с визитом руководитель государственной компании "Росвооружение" Александр Котелкин.

Россия-Южная Корея

Как заявил командующий южнокорейскими ВВС Ли Кван Хак, российские истребители Су-35 наряду с боевыми самолетами США и Западной Европы будут рассматриваться в качестве вариантов при реализации программы перевооружения корейских ВВС. В рамках этой программы предполагается принять на вооружение 120 боевых самолетов, причем закупки первых 60 начнутся в 2002 году, а остальных - в 2008 году. Среди других кандидатов фигурируют американский истребитель McDonnell Douglas F-15E Strike Eagle, французский истребитель Rafale и европейский Eurofighter EF-2000.

Отбор самолетов велся с учетом необходимости обеспечить качественное превосходство над российскими истребителями МиГ-29, состоящими на вооружении ВВС Северной Кореи. Ли Кван Хак полагает, что каждые десять лет необходимо приобретать 120-140 новых истребителей. Южная Корея также проявляет интерес к российским зенитно-ракетным комплексам С-300, по многим параметрам превосходящим аналогичные американские системы Patriot.

Россия готовится приступить к поставкам в Южную Корею современных танков, боевых машин пехоты и ракет в счет частичного погашения задолженности в 1,47 млрд долларов, доставшейся ей от бывшего СССР. "Это первая крупная сделка в области вооружений между Южной Кореей и Россией", - заявил в Сеуле официальный представитель министерства обороны. По его словам, 30 южнокорейских офицеров уже прошли в России курс обучения по обращению с новой техникой. Как отметили южнокорейские военные источники, приобретение вооружений в России становится "чувствительным моментом" в отношениях между Сеулом и Вашингтоном. Тем не менее местные эксперты не исключают, что первая такого рода сделка с Россией откроет в будущем дорогу для долгосрочного военного сотрудничества между Сеулом и Москвой.

С одной стороны, как полагают, закупки российских вооружений помогут в случае конфликта противостоять североамериканской армии, полностью оснащенной советским оружием. С другой стороны, в случае объединения Севера и Юга налаженные военные связи с Россией станут надежным каналом получения запасных частей для доставшихся в наследство арсеналов КНДР. Договоренность о поставках Сеулу российского оружия в счет долга была достигнута между двумя странами в июле 1995 года, когда шли переговоры о способах погашения кредитов, выделенных Южной Кореей Советскому Союзу после установления между ними дипломатических отношений в 1990 году.

Россия-Кипр

На Кипр доставлены первые 7 из 41-го закупленного этой страной танка Т-80У, за которые Россия должна получить в целом 82 млн кипрских фунтов (около 170 млн долларов). Приобретение у России танков было уже не первой российско-кипрской сделкой в военной области. В 1995 году Кипром были получены новейшие российские боевые машины пехоты БМП-3. В настоящее время рассматривается возможность закупки у России ракет класса "земля-воздух".

Россия-Чехия

Проjekt модернизации сверхзвуковых истребителей-бомбардировщиков Су-22, находящихся на вооружении чешской армии, предложил Чехии российский концерн "Сухой". Работы, которые концерн намерен провести совместно с французскими производителями радиоэлектронного оборудования,





позволят повысить боевые возможности этих машин и увеличить срок их службы. В результате модернизации самолеты будут соответствовать стандартам НАТО. По словам президента "Сухого" *Владимира Бабака*, сейчас руководство концерна ведет с чешской стороной соответствующие переговоры. Самолеты Су-22 сегодня используются армиями 15 государств. Модернизировать их намерены также Польша, Вьетнам и Сирия.

Россия-Венгрия

На украинско-венгерской границе 19 сентября была осуществлена передача венгерской стороне 40 закупленных у России бронетранспортеров БТР-80, поступающих на вооружение армии и погранвойск Венгрии. Это первая партия из передаваемых ей Россией бронетранспортеров: всего в течение 1996-1997 гг. предусмотрена поставка 555 машин. Как заявили специалисты госкомпании "Росвооружение" Россия передает оружие Венгрии "в счет погашения задолженности бывшего СССР в соответствии с межправительственным соглашением от 1 апреля 1994 года".

Общую стоимость контракта поставки бронетранспортеров "Росвооружение" не оглашает, однако, она оценивается в 200 млн долл. Кроме того, в рамках расчетов по советскому долгу Венгрия уже получила от РФ в 1993 году 28 многоцелевых истребителей МиГ-29 (800 млн долл.) и еще планирует получить крупную партию стрелкового вооружения и противотанковых ракетных комплексов "Метис-М" (100 млн долл.). Несмотря на то, что поставки оружия в Венгрию не приносят России валютных поступлений, они обеспечивают продолжение военно-технического партнерства с Венгрией (в отличие от других бывших стран-участниц Варшавского договора) на ближайшую перспективу и позволяют выйти из глубокого финансового кризиса Арзамасского машиностроительного завода, выпускающему БТР-80, и другим отечественным производителям предназначенного для Венгрии оружия.

Россия-Япония

По сообщению газеты *Известия* Управление национальной обороны Японии намерено с апреля будущего года направить двух пилотов в Россию для пробных полетов на боевых самолетах Су-27. В заявлении УНО Японии отмечается, что этот первый в истории случай подготовки японских летчиков на российских истребителях станет символом окончания "холодной войны". После

визита начальника УНО *Хидэо Усуи*, посетившего Россию весной, японских военных особенно заинтересовал самолет Су-27, имеющийся и в Китае. В Токио считают, что этот аппарат по ряду параметров превосходит истребители F-15, составляющие костяк американских и японских ВВС. Тренировочные полеты будут организованы одной неназванной российской фирмой на коммерческой основе. УНО намерено запросить на эти цели из бюджета 50 млн иен (примерно 460 тысяч долларов). Япония была крайне обеспокоена военными учениями Китая вблизи Тайваня в марте, а в японской Белой книге по вопросам обороны прямо говорится о необходимости пристально следить за военным развитием Китая.

Однако Генеральный штаб Вооруженных Сил России не подтвердил информацию о подготовке военных пилотов Японии для полетов на русских многоцелевых самолетах Су-27. Как заявил *ИТАР-ТАСС* представитель Главного управления международного военного сотрудничества Генштаба, "такой информацией управление не располагает".

Организация ВТС России

По заявлению премьер-министра Республики *Фарида Мухаметшина* до конца этого года может быть решен вопрос создания в Татарстане филиала компании "Росвооружение". По его словам, в настоящее время решается вопрос о его статусе, финансах и т.д. Появление филиала "Росвооружения" позволило бы Татарстану на месте оперативнее решать вопросы продажи части продукции предприятий ВПК за пределы России, направляя вырученные таким образом средства на реанимацию оставшихся без заказов оборонных заводов, на осуществление конверсионных программ.

Информация из стран СНГ

Беларусь-КНР

В октябре состоялся официальный визит в Китай военной делегации республики Беларусь. В ходе встреч с премьером Госсвета КНР Ли Пенем, министром обороны генерал-полковником *Чи Хаотянем*, заместителем начальника Генерального штаба генерал-лейтенантом *Цао Ганчуанем* были обсуждены перспективы военного сотрудничества обоих государств. По итогам переговоров главы военных ведомств подписали меморандум о

дальнейшем углублении и расширении сотрудничества в военно-технической области. Делегация Беларуси посетила танковую, стрелковую дивизии, штаб ВВС Пекинского военного округа, Академию национальной обороны, Командную академию сухопутных войск Народно-освободительной армии Китая, а также Шанхай, где создана свободная экономическая зона.

Азербайджан - "серый рынок вооружений"

Первый канал немецкого телевидения "Факт" сообщил о случаях полулегального экспорта немецкого оружия и боевой техники в районы вооруженных конфликтов на территории СНГ. Ведущий отметил, что снаряды с немецкой маркировкой попадают в Азербайджан, возможно, через Турцию.

Армяне уже захватывали у азербайджанцев оружие из арсеналов НАТО, хотя бакинское министерство обороны утверждает, что "используется только российское оружие". Участвовавший в передаче эксперт по вооружениям *Артур Грин* на примере турецкой фирмы МКЕК доказывает обратное. Он заявил, что лично наблюдал в азербайджанской армии немецкие снаряды со складов НАТО. Эти снаряды соответствуют натовскому стандарту в 81 миллиметр. На снарядах турецкая надпись "81 миллиметр TNT" и маркировка НАТО "M43-A1-B1". Турецкая государственная фирма МКЕК со штаб-квартирой в Анкаре изготавливает "M43-A1-B1" по американской лицензии. На ящике с 81-миллиметровыми снарядами А. Грин обнаружил и надпись "AZBM 111". Это немецкая аббревиатура - "взрыватель, немецкий образец 111". Изготовитель - фирма ЮНГХАНС в Шварцвальде. МКЕК, турецкий партнер этого немецкого предприятия, отрицает факт поставки оружия в Азербайджан.

Турецкое правительство заявляет то же самое. Однако, говорилось в передаче, почти скрытно от общественности 10 июня было подписано военное соглашение между этими государствами. Официально речь шла о "техническом сотрудничестве". Но несомненный факт: Азербайджан владеет натовским оружием с немецким ноу-хау.





ДАЙДЖЕСТ

Российской
Прессы



У гвардейской "Катюши" сильная наследственность *Николай Киреев*
Российская газета, 09.10.96.

Государственное научно-производственное предприятие "Сплав" продолжает усовершенствовать системы залпового огня. (...) За полвека своего существования коллектив ГНПП "Сплав" спроектировал известные ныне всему миру "Град", "Ураган", "Смерч". (...)

До сих пор "Град" стоит на вооружении полусотни стран. Мы же последние восемь лет не выпустили ни одной единицы "Града". Был полностью снят госзаказ, демонтированы линии по производству ряда комплектующих. Зато наше детище поставили на поток во многих странах мира, - констатирует нынешний генеральный директор "Сплава" профессор Николай Макаровец. - Из 11 государств, выпускающих систему, только три купили лицензию. Почти бесплатно их приобрели Болгария, Словакия, Румыния, Египет. Но особенно пиратствуют Ирак, Китай и ЮАР. Китайцы попросту украли технологию производства "Градов", штампуют их пачками и продают. ЮАР только на экспорт поставляет до 40 тысяч снарядов.

Россия теряет миллионы, но никто не удосужился защитить собственных производителей и экспортеров на мировом рынке. Государство почему-то не требует через международный суд с незаконных изготовителей наших типов вооружений даже штрафов за причиненный материальный ущерб, не заявляет протеста. (...)

В начале 70-х годов на вооружение пришла новая ганичевская разработка, система "Ураган" - 16 стволов, калибр 220 мм, дальность - 35 км, площадь поражения одним залпом - 42 гектара. В новинке применили многоцелевые боеприпасы, кассетные части. Система позволяла не только поражать цели на большом расстоянии, но и минировать местность.

Американцы смогли сделать аналог

"Урагану" только через 10 лет, высказав при этом мысль, что из системы залпового огня больше ничего выжать не удастся, их песенка спета, нужно делать управляемые ракеты. В 1988 году на вооружение поступил комплекс 300-мм РСЗО (ракетная система залпового огня) "Смерч". Это было пятое поколение детей "Катюши". Система имела дальность стрельбы 70 км, 12 направляющих, площадь поражения залпом одной боевой машины - 67 гектаров. Впервые туляки придумали вращающийся снаряд. Сама кассетная боевая часть состоит из 72 мини-снарядов осколочного действия. (...)

Зарубежным специалистам для создания подобной "машинки" понадобится не менее 10 лет. Сейчас в лабораториях и цехах предприятия мудрят над "интеллектуальным снарядом", который ни в чем не уступит управляемой ракете, но будет во много раз дешевле. Он самостоятельно найдет и точечным ударом поразит даже движущуюся цель на расстоянии в сто и более километров.

Оборонка дождалась волевого решения Кремля *Ольга Тарасова Сегодня, 5.10.96.*

По данным Госкомоборонпрома, начиная с 1991 года производство в ВПК сократилось более чем в 7 раз, госзаказ уменьшился в 10-15 раз, а по некоторым наукоемким разработкам - в 100 раз. Реальное же финансирование оставшихся проектов не превышает 10-15 процентов от запланированного бюджета. Одним из главных направлений в восстановлении "оборонки" должен стать новый (нетрадиционный) подход к финансированию, в котором сегодня, в условиях сокращающихся дотаций из госбюджета, должен принять участие национальный банковский капитал.

Заинтересованность в этом вопросе может быть обоюдная. В обстановке меняющейся макроэкономической ситуации, когда краткосрочные операции не удовлетворяют интересы финансового капитала, ВПК вполне

может стать привлекательным объектом для финансирования. Ряд крупных банков уже посчитал для себя возможным рискнуть и поучаствовать как в реализации отдельных, прежде всего экспортных, проектов, так и в акционировании оборонных предприятий. По данным экспертов ГК "Росвооружение" и Миноборонпрома, наиболее активно действуют сегодня на этом поприще Внешторгбанк, "Менател", ОНЭКСИМбанк и другие.

Ни для кого не секрет, что сегодня практически все предприятия ВПК разобщены. Прежняя, но еще действующая система организации создания оружия вступила в явные противоречия с новыми экономическими условиями, однако и ничего нового в оборонной промышленности предложено не было. (...)

Не предмет этой статьи анализировать систему торговли вооружением. Отметим лишь, что именно положительные результаты в этой области позволили перейти к реорганизации другой - создания оружия. Нельзя сказать, что реорганизация оборонки вызвала всеобщий восторг, в частности, у нынешнего директора. Но целесообразность продиктована "новыми" экономическими законами. Делая ставку на экспорт, нельзя не отметить тревожную тенденцию быстрого старения вооружений и военной техники российской армии.

Вооруженные силы России сейчас имеют только 30 процентов современных вооружений (от общего числа), к 2000 году (при сохранении сегодняшней разобщенности разработчика и производителя) будет 10 процентов, к 2005 году - 5-7 процентов.

В западных странах уже сегодня 60-80 процентов оружия в войсках составляют современные образцы. На фоне приблизительно такой же печальной статистики в начале 1992 года был создан новый реформаторский орган - комитет по оборонным отраслям



промышленности, который и должен был адаптировать (реформировать) ВПК к новым экономическим условиям. А произошел вышеупомянутый комитет из разогнанного Министерства промышленности и группы союзных министерств. Судя по результатам их деятельности, у "новых комитетчиков" были совсем другие приоритеты: собственный авторитет и статус в правительстве.

И все же "процесс был начат", а последствия мы имеем сейчас - часть оборонных предприятий остались государственными, другие акционировали, сильных военно-промышленных объединений не образовалось, а внутренние связи нарушились.

Качественных изменений в оборонке не случилось, так как не произошло слияния производителей и разработчиков, место которых заняло множество мелких АО. В результате неудержимо стало снижаться производство, не говоря уже о создании образцов новейшего вооружения. Судя по всему, "наверху" были сделаны соответствующие выводы.

Вновь созданный Минобороны в союзе с Миноборонпром приступил к реорганизации оборонки. И первым наиболее ярким примером стало рождение (в феврале этого года) ВПК "МАПО" "МиГ", а уже в августе президент принимает решение об укрупнении другой компании, не менее авторитетной на мировом рынке. Теперь эта фирма называется Государственное унитарное предприятие АПК "Сухой".

Заметим, что созданные корпорации возникли отнюдь не на пустом месте, так как все эти предприятия-учредители связаны между собой профильными взаимоотношениями. Основой организационной системы ВПК прежде всего стал принцип быстрого оснащения армии надежной техникой и в должном количестве, а не предоставление единичных образцов, "которым нет аналогов в мире". (...)

Нигде в мире в оборонной промышленности не существует независимых друг от друга КБ и серийных заводов, а есть монолитные фирмы, объединяющие серийные заводы и разработчика. Да и с точки зрения экономической целесообразности необходимо создание промышленных объединений, где конечным результатом является конкурентоспособный серийный

продукт, а не опытный образец. В этом случае интегральная структура становится вполне привлекательной для коммерческого капитала, участие которого в жизнедеятельности ВПК поддерживается сильными мира сего. Очевидно, что мировые требования, предъявляемые к военной технике, нашим госбюджетом не вытянуть. А разрозненные предприятия ВПК сегодня уже не в состоянии конкурировать (на внешнем рынке) с такими гигантами, как McDonnell Douglas или Boeing.

В условиях структурного объединения предприятий военпрома немаловажным фактором является умение управлять процессом создания техники. А осуществлять это можно двумя путями: или интенсифицировать уровень разработок техники, создавая лишь уникальные образцы, или решать задачи достижения максимального эффекта (то есть выхода на серийное производство) при ограничениях на ресурсы. Сегодня к процессу объединения предприятий ВПК, как показывает практика, можно идти лишь одним путем - волевым решением государства. (...)

Наследники Союза вновь готовы стать братьями по оружию Александр Корецкий *Коммерсант-DAILY*, 28.09.96.

На мировом рынке оружия, судя по всему, грядут крупные перемены. Не исключено, что уже в начале 1997 года Россия и еще 8 государств-членов СНГ будут полностью координировать свои усилия по отвоюванию мирового лидерства на рынке вооружений и военной техники у США и Франции. Во всяком случае, некоторые итоги первого заседания Межгосударственной комиссии по военно-экономическому сотрудничеству (МКВЭС) стран СНГ, состоявшегося 27 сентября в Москве, свидетельствуют именно об этом. В первом заседании комиссии приняли участие главы министерств оборонной промышленности России, Армении, Белоруссии, Грузии, Казахстана, Молдавии, Киргизии, Таджикистана и Украины, то есть тех стран, на территории которых находилось почти 100 процентов оборонных мощностей СССР.

Достигнутые договоренности носят беспрецедентный характер; так как впервые с момента распада советской системы торговли оружием наследники СССР решили объединить усилия по координации оружейного экспорта из СНГ и выработке

"Внутренних правил" поведения на этом специфическом рынке. Если они будут утверждены Советом глав правительств СНГ, то это принесет значительную пользу России: партнеры обяжутся не осуществлять реэкспорт военной продукции, поставляемой одним государством Содружества в другое, а также не предоставлять информацию об этой продукции третьей стороне без письменного согласия поставщика военной техники и вооружений. Реально договоренности направлены на ликвидацию недобросовестной конкуренции на рынках оружия, прибегать к которой до самого последнего времени не гнушались многие члены СНГ.

То, что России удалось убедить участников первого заседания МКВЭС одобрить проект соглашения "О порядке взаимодействия при осуществлении экспорта продукции, работ и услуг военного назначения в третьи страны", - это уже само по себе значительная победа Москвы, выступающей за цивилизацию отношений на рынке оружия.

Теперь партнеры России по СНГ будут проводить согласованную информационно-маркетинговую деятельность на рынках вооружения третьих стран на основе отдельных договоренностей. Для совместного экспорта продукции будут согласовываться номенклатура и количество продукции военного назначения. Предусмотрено также создание сети послепродажного техобслуживания экспортируемой предприятиями и организациями стран СНГ военной продукции. МКВЭС собирается упорядочить и взаимоотношения производителей вооружений и военной техники внутри СНГ. С этой целью будет разработана долгосрочная программа военно-экономического сотрудничества.

Планируется упростить механизм взаиморасчетов за поставки вооружений и военной техники, материалов и комплектующих, а также создать СП по производству, ремонту и сбыту военной продукции.

Кроме того, члены МКВЭС попытаются совместно решить такую проблему, как сохранение мобилизационных мощностей на предприятиях ВПК. Предусмотрены и штрафные санкции. Отныне страна, которая нарушит порядок экспорта военной продукции в третьи страны, то есть сорвет контракт кому-либо из партнеров, должна будет оплатить пострадавшей стороне



штрафные санкции в размере 200 процентов от среднмировой стоимости проданного. Если все пойдет по плану МКВЭС, то это, безусловно, позволит повысить эффективность военного экспорта всем странам СНГ и прежде всего России.

Кроме того, о многом свидетельствует сам факт того, что основные производители вооружений Содружества наконец смогли договориться по целому комплексу очень непростых проблем. Видимо, вызвана такая покладистость тем, что наследники СССР наконец-то распродали военное имущество и технику, доставшиеся им по наследству от Союза.

Производители военных самолетов не любят ревизоров *Ольга Тарасова*
Сегодня 26.09.96.

Секретный указ Бориса Ельцина о создании единого предприятия "Сухой" вызвал сопротивление директорского корпуса. На днях в сводках информационных агентств прошло сообщение о том, что коллектив авиастроительного завода Комсомольска-на-Амуре провел профсоюзную конференцию, на которой выступил против слияния с государственно-акционерной самолетостроительной корпорацией "Сухой". Более того, председатель профкома завода (с молчаливого согласия директора) заявил правительству, что если мнение коллектива не примут во внимание, то возможны массовые акции протеста вплоть до забастовки. Сообщение не привлекло большого внимания прессы.

Между тем конфликт на Дальнем Востоке - лишь верхушка айсберга, маленький эпизод острой борьбы, развернувшейся за передел сфер влияния. Любопытно, что организованное возмущение коллектива завода Комсомольска вызвано закрытым указом президента РФ о создании государственного унитарного предприятия "Авиационно-промышленный комплекс "Сухой", содержание которого, судя по всему, было доведено до профсоюза.

Во-вторых, интересно отметить и то, как яростно госпредприятие защищает свою "независимость", пытаясь диктовать условия правительству. Хотя, казалось бы, "уйти под крышу" столь солидной государственной фирмы, как "Сухой" (которая становится в этом случае своего рода аналогом ВПК "МАПО МиГ"), и почетно, и сытно. Видимо, тут есть какие-то неафишируемые

соображения. (...)

АПК "Сухой" создается на базе государственных авиационных производственных объединений Новосибирска и Комсомольска-на-Амуре, а государственные пакеты акций двух АО - "Иркутского АПО" и "ОКБ Сухого" передаются в управление АПК (как эффективному, по мысли авторов проекта, собственнику). В настоящее время все эти предприятия объединены лишь горизонтальными связями при полной финансовой и организационной разобщенности, в том числе по вопросам экспорта вооружений. Это и вызывает наибольшую обеспокоенность у правительства, причем не только ввиду глобального сокращения бюджетного финансирования и роста задолженности, но и - главное - из-за отсутствия контроля за перемещением денег.

По мнению специалистов Миноборонпрома, оппозиция нынешним директорам процессам интеграции объясняется страхом перед потерей финансового единовластия и предстоящей ревизией. Несмотря на уже подписанный указ, заинтересованные лица, рассчитывая на сработавший до сих пор принцип "долгоящика", пытаются изменить или приостановить создание АПК. В крайнем случае, оттянуть принятие постановления правительства РФ, которое будет последним документом перед началом конкретных действий по слиянию разобщенных профильных предприятий.

Постановление по АПК "Сухой" должно быть принято до конца сентября (согласно установленным срокам). В нем отдельными строками будет прописано, что все объединенные предприятия будут иметь единый консолидированный бюджет, что явно облегчит работу Минфина и налоговых органов, гарантируя выделяемые бюджетные средства от бесконтрольных перемещений. И еще одна немаловажная деталь - в АПК "Сухой", государственном предприятии, наряду с выделением и консолидацией бюджетных ассигнований примет участие крупный банковский капитал на взаимовыгодных условиях, который в дальнейшем, по мнению ГКИ, может стать эффективным управленцем госсобственности.

Как Сухой с Люлькой на рынок пошел
Виктор Литовкин Известия, 10.09.96.

(...) Американский журнал "Авиэйшн

интернэшнл ньюз" опубликовал прогноз корпорации "Тил групп", которая занимается сбором сведений о мировой авиакосмической промышленности. По ее данным, в конце нынешнего века российская государственно-акционерная самолетостроительная корпорация "Сухой" получит наибольшую долю мировых контрактов. На 17,76 млрд долларов. (...)

На фирме разработан "План основных работ по экспорту авиационной техники на 1990-2000 годы". Он успешно выполняется, по некоторым показателям совпадает с американским прогнозом, но о результатах можно будет говорить только тогда, когда все запланированные контракты будут не только подписаны, но и реализованы в полном объеме. В нем 11 разделов, разбитых по странам, количеству закупленных ими самолетов, лицензий и технологий. Указываются марки истребителей и штурмовиков, в основном это Су-27, Су-30, Су-32ФМ, Су-35 и С-54, а также цифры, отражающие стоимость каждого контракта.

Но, поскольку такие данные являются коммерческой тайной фирмы, скажу лишь о том, что 5 разделов этого плана закрашены розовым цветом. Это означает, что контракты подписаны и уже выполняются, а 6 находятся в проработке. Среди стран, которые значатся в графе реализованных контрактов, были Китай и Вьетнам.

Среди тех, с кем переговоры еще ведутся, Индия и одно из государств Персидского залива, страны Европы и Африки. - В минувшем году, - говорил Симонов, - мы заработали для России более 150 млн долларов. Часть из этих средств, практически только 5 процентов, поступила на счета фирмы. Это хорошо, потому что раньше мы вообще ничего не получали за проданный на экспорт самолет. Правда, 55 процентов от этой суммы ушло на налоги государству, а еще надо платить за электроэнергию, воду, тепло... Это еще 29 процентов всех накладных расходов. На оставшиеся деньги выплачиваем заработную плату. В среднем она у нас равна 1 млн 250 тысячам рублей, у самых лучших конструкторов - около 3 миллионов и больше. И делаем новые самолеты. На них, включая экспортные разработки и боевую технику для российских ВВС, уходит только 2,25 процента из заработанных средств. Из этих денег, кстати, и делался Су-37. (...)



Сегодня у нас готовится новый самолет для внешнего рынка - С-54. Это будет многоцелевая, тренировочная и боевая машина. Класс легких фронтовых истребителей-перехватчиков и истребителей-бомбардировщиков. Как американский F/A-18, но значительно легче его по собственному весу, значит, маневреннее. А главное, на нем будет стоять двигатель КБ "Сатурн-Люлька" с управляемым вектором тяги, который вместе с новой аэродинамикой станет основой победы в ближнем бою. (...) Конечно, проценты с каждого проданного самолета - не та цифра, которая может нас устроить, говорит Симонов. (...) Нам нужно, чтобы мы получали хотя бы 30 процентов от стоимости машины. (...)

На производстве у нас сейчас люди получают в среднем по миллиону 150 тысяч, говорит Симонов. И это естественно. В работу поступили не все чертежи новых машин. Еще более низкая зарплата на летно-испытательном комплексе - миллион 120 тысяч, там тоже пока недогрузка. Но заработок растет из месяца в месяц вместе с раскруткой новых заказов. Если подсчитать, с какой суммы мы начинали, то окажется, что за последний год зарплата выросла в 5 раз. А после выполнения заданий на это полугодие она возрастет еще на 250 тысяч.

За последние годы, утверждает руководитель предприятия, мы потеряли до половины своей численности. Но удалось сохранить костяк кадров. Эти люди и помогают нам реализовывать свои контракты. Большую помощь оказало и акционирование корпорации. В нее вошли ОКБ Сухова, моторостроительное КБ "Сатурн-Люлька", моторостроительное объединение "Мотор", несколько научно-исследовательских институтов и производств по разработке бортовой радиоэлектроники и сложнейших систем управления. Благодаря этому, утверждает руководитель корпорации, мы в отличие от любой другой фирмы, в том числе и, например, от "Макдоннел-Дуглас", можем сами сделать весь самолет, от его чертежей до запуска машины в серийное производство.

Пекин купит себе войну Антон Суриков, директор Информационно-аналитического центра Института оборонных исследований Правда, 17.09.96.

(...) Свои усилия пропагандистско-

дипломатические структуры США и "друзья" Америки в Москве сконцентрировали в последнее время на таких направлениях, как сделка по строительству в Иране российской атомной электростанции и продажа вооружений Китаю. При этом ни тот ни другой вид двустороннего сотрудничества не противоречит действующим международным соглашениям. (...)

Что касается военно-технического сотрудничества с Пекином, то Китай для нас - это новый перспективный рынок сбыта.

(...) В начале 90-х годов китайцы остро почувствовали необходимость в срочном перевооружении. И ставка была сделана на военно-техническое сотрудничество с Россией. Ожидается, что в обозримом будущем Китай будет нуждаться в российских военных технологиях больше, чем когда бы то ни было. В этой связи можно рассчитывать на новые контракты по продаже истребителей, подводных лодок, ЗРК С-300 ПМУ-1 и РСЗО "Смерч".

В российских СМИ военно-техническое сотрудничество с Китаем периодически ставится под сомнение. При этом в качестве аргумента выдвигается тезис, согласно которому наше оружие, продаваемое Китаю, рано или поздно может быть повернуто против нас самих.

Попробуем разобраться, так ли это. Опасения относительно возможности утверждения Китая или какой-либо иной иностранной силы на Дальнем Востоке или, к примеру, в Центральной Азии являются обоснованными. Однако вовсе не в результате военного вторжения извне, а по вине нас самих. Ведь это Россия в декабре 1991 года фактически насильственно выпихнула Казахстан, Киргизию и Таджикистан из состава СССР. И это правительство в Москве непомерно высокими транспортными тарифами сегодня отсекает Дальний Восток от российского внутреннего рынка. Китай здесь совершенно ни при чем.

Вряд ли оправданы и панические настроения по поводу демографической агрессии китайцев в приграничных краях и областях нашей страны. Как показала "Операция иностранец", проводившаяся в Приморье по инициативе губернатора Евгения Наздратенко, с нелегальной иммиграцией вполне возможно эффективно бороться чисто полицейскими методами. Причем никаких протестов и возражений Пекина такая борьба не вызывает.

Наконец, угроза крупномасштабного военного вторжения китайцев. Во-первых, предпринимать Китай подобную акцию, применение нами ядерного оружия для отражения агрессии стало бы неизбежным. (...) Российские стратегические арсеналы в настоящее время превышают китайские примерно на два порядка, что, без всяких сомнений, перечеркивает любое мыслимое превосходство потенциального агрессора в области обычных вооружений.

Во-вторых, сегодня никакого перевеса над нами по обычным вооружениям у Китая нет и в обозримом будущем не предвидится. Наоборот, в последние годы Пекин сокращает свои сухопутные войска, усиливая в то же время силы ВМС, ПВО, ВВС и создавая заново подразделения ВДВ и морской пехоты. Это, кстати сказать, подтверждает и характер военных закупок Китая у России.

Следует видеть разницу между вооружениями, предназначенными для использования против России, то есть для проведения крупной наступательной операции на сухопутном театре военных действий, с одной стороны, и оружием, ориентированным на проведение морских десантных операций к югу от КНР, с другой стороны.

Закупаемые сегодня у России вооружения могут наиболее эффективно применяться именно против Тайваня. В качестве главного противника в настоящее время в Пекине рассматривается не Россия или, например, Индия, а США. Это объясняется не только фактом поддержки американцами Тайваня, но и практически неизбежным в XXI веке глобальным соперничеством двух стран в регионе Восточной Азии (...)

Второе место в ряду потенциальных противников Китая занимает Япония. И лишь третье место - у России. По информации из некоторых официальных структур, в Китае уже принято решение высадиться на Тайвань через 5-7 лет. Поэтому закупки оружия в России в ближайшие годы принципиально важны для китайцев. Это понимают в Пекине. Это понимают и в Вашингтоне, о чем, в частности, свидетельствует недавнее заявление директора ЦРУ Джона Дейча о том, что он видит величайшую угрозу для США в случае координации политики в военной и военно-технической областях между Россией, Китаем и Ираном. Видимо, потому американцы делают все возможное,





чтобы подорвать российско-китайское военно-техническое сотрудничество, задействуя, в частности, свои связи в московских политических кругах и средствах массовой информации. (...)

Провал конверсионных программ неизбежен *Алексей Шулунов*, президент Лиги содействия оборонным предприятиям России *Независимое военное обозрение*, N 17, 12.09.96.

(...) Анализ положения дел по итогам работы оборонной промышленности в первом полугодии 1996 г. и в последующие месяцы вызывает у нас глубокую озабоченность. (...) Федеральным бюджетом на 1996 г. предусмотрено финансирование закупок вооружения и военной техники (В и ВТ) в объеме 18 213,1 млрд руб. и НИОКР - на сумму 8169,6 млрд руб. Правительством РФ 23 марта 1996 г. утвержден "График оплаты поставок В и ВТ и НИОКР по государственному оборонному заказу 1996 года".

Указанным графиком основной объем ассигнований (57,6 процента по закупкам В и ВТ и 40,4 процента по НИОКР) отнесен на IV квартал 1996 г., в то время как реальные потребности производства требуют примерно равномерного финансирования в течение года. Однако имеет место систематическое неисполнение федерального закона о бюджете на 1996 г. и утвержденного председателем правительства РФ "Графика..." (...)

Задолженность по работам, выполненным в 1996 году, составляет примерно 4,5 трлн руб., в том числе по зарплате - 2,5 трлн руб. А с учетом отсутствия авансирования работ текущего года суммарная задолженность за выполненный в 1996 г. государственный оборонный заказ составляет более 10 трлн руб., т.е. финансирование оборонной промышленности в нынешнем году идет (...) на уровне 40-45 процентов от сумм, определенных федеральным бюджетом. Особенно беспокоит рост задолженности государства по зарплате. 235 оборонных предприятий не получают ее более трех месяцев.

(...) Для авансирования работ госзаказа в текущем году необходимо 5411,2 млрд руб. Согласно указанному выше "Графику...", эти средства должны были выделяться, начиная с мая. Однако решение это также не выполнено. (...)

В связи с отсутствием нормального авансирования и расчетов за

выполненные этапы работ и изготовленную продукцию предприятия, чтобы не закрыть полностью производство, вынуждены брать коммерческие кредиты. Так, за пользование коммерческим кредитом в 1995-м и первой половине 1996 г. выплачено 7 трлн руб., а в 1997-м будет необходимо выплатить коммерческим банкам 4,9 трлн руб.

(...) Другими словами, предприятия, выполняющие государственный оборонный заказ, находятся в тяжелейшем финансовом положении. Одной из важнейших особенностей оборонных предприятий является тот факт, что им предписано содержать так называемые "мобилизационные мощности", необходимые стране на случай чрезвычайного развертывания экономики. (...)

Содержание их дорого обходится и целиком ложится на стоимость основной продукции как дополнительные накладные расходы. Государство в последние 4-5 лет финансирует содержание МОБ-мощностей на уровне не выше 30-35 процентов потребных затрат. В 1996 г. на эти цели в бюджете предусмотрено всего 390 млрд руб. Конечно же, на эти деньги содержать МОБ-мощности оборонных предприятий невозможно. (...)

Третьим важнейшим направлением выделения бюджетных ассигнований оборонной промышленности (первые два - это затраты на выполнение государственного оборонного заказа и на поддержание МОБ-мощностей) является конверсия. (...)

Финансирование конверсии осуществляется по остаточному принципу, путем предоставления кредитов на возвратной основе, как правило, нерегулярно и существенно ниже предусмотренных бюджетных сумм. Так, в 1993 г. конверсируемые предприятия получили 67 процентов предусмотренного объема финансирования, в 1994-м - 13 процентов, в 1995-м - 18 процентов, а в первом полугодии 1996 г. финансирование конверсии не было начато. Сведений о выделении конверсионных средств в июле и августе нет.

Естественно, и в этом году будут провалены важнейшие для страны конверсионные программы, как это случилось в 1993-1995 гг. с 14 приоритетными федеральными конверсионными программами. Например, в 1996 г. была заложена большая конверсионная программа в судостроительной промышленности.

(...) Но денег нет, и программа заморожена. Таким образом, правительству РФ до настоящего времени не удалось наладить нормальное финансирование оборонной промышленности даже в минимально необходимом объеме. (...)

Ежегодно мы теряем 14-15 процентов квалифицированных кадров. В мае 1996 г. по сравнению с маем 1995 г. среднесписочная численность работников в целом по Миноборонпрому РФ уменьшилась на 13,6 процента. (...)

В будущем году планируется выделить на финансирование оборонных НИОКР 6,4 трлн руб., что значительно меньше объема выделяемых средств на эти цели в сопоставимых ценах в 1994, 1995 и 1996 гг. Не учитываются даже указания президента РФ, определившего удельный вес расходов на оборонные НИОКР в 1997 г. на уровне 16 процентов от общих затрат, выделяемых по статье "Национальная оборона". Минобороны РФ предлагает для выполнения НИОКР предусмотреть порядка 15 трлн руб., что не является, по нашему мнению, завышенной цифрой. Закупки В и ВТ проектом бюджета-97 определены в размере 21,7 трлн руб., в том числе в указанную сумму входят работы госзаказа 1996 г., оплата которых была предусмотрена в 1997 г. (5 трлн руб.), а также работы госзаказа 1997 г., расчеты за выполнение которых будут произведены в 1998 году (6 трлн руб.).

Кроме того, правительству РФ наверняка не удастся полностью ликвидировать задолженность по работам госзаказа 1996 г. Эксперты считают, что этот долг государства на конец 1996 г. составит порядка 4 трлн руб. Придется также рассчитывать за кредиты коммерческих банков и предоставленные отсрочки по платежам в федеральный бюджет в сумме 4,9 трлн руб. То есть чистых денег на закупки В и ВТ в 1997 г. в лучшем случае останется 1,8 трлн руб. Следовательно, говорить о закупках В и ВТ в 1997 г. не приходится.

Аналогичное положение с выделением ассигнований в 1997 г. на поддержание МОБ-мощностей. Планируется выделить на эти цели 1,33 трлн руб. при минимальной потребности, обоснованной Минэкономики РФ, в размере 3 трлн руб.

Весьма незначительны размеры финансирования конверсии на целевые конверсионные программы





выделяется 1,6 трлн руб. кредитных средств и для компенсации убытков производства в связи с конверсией - 1,911 трлн руб. Количество конверсионных средств в 1,5-2 раза меньше необходимого. Нужны дополнительные средства (частных инвесторов, внебюджетные поступления, доходы от продажи акций конверсионных предприятий и др.).

Аккумулировать их сможет только Государственный конверсионный фонд. Создание фонда предусмотрено статьей 5 Закона о конверсии, который принят еще в 1992 г. Этот вопрос нами неоднократно поднимался в различных обращениях в правительство РФ, но до настоящего времени такой фонд не создан. Очень важно, что бюджетом-97 предусмотрены целевые ассигнования по статье "Национальная технологическая база" в сумме 2,4 трлн руб. как кредиты на возвратной основе. Это позволит хоть как-то поддержать технологии двойного применения, а также уникальные производства.

Таким образом, бюджетные ориентировки будущего года повторяют те же самые ошибки, которые были допущены в предшествующие годы реформ.

В сложившихся условиях Лига содействия оборонным предприятиям предлагает:

1. При формировании федерального бюджета 1997 года определить в качестве ключевого стратегического решения государства для выхода российской промышленности из кризиса приоритетное финансирование оборонной промышленности. (...)

2. Для организованного начала промышленного производства в 1997 г. в первом квартале 1997 г. должны быть выделены средства в объеме, достаточном для полного погашения задолженности за поставленные в 1996 г. В и ВТ и для соответствующего авансирования производства продукции по государственному оборонному заказу 1997 г.

3. Предусмотреть в бюджете на 1997 г. ассигнования на выполнение оборонных НИОКР в размере не менее 10-12 процентов от расходов, выделяемых по статье "Национальная оборона". (...) Привлечь для финансирования конверсии дополнительные внебюджетные средства, для чего ускорить создание Государственного фонда конверсии.

5. Реформировать систему налогообложения с целью стимулирования производства, особенно предприятий, обладающих высокими технологиями. (...)

6. Распространить на предприятия, выполняющие государственный оборонный заказ (на долю оборонного заказа в общем объеме производства), тарифы на электроэнергию, водо- и теплоснабжение, железнодорожные перевозки, существующие для бюджетных организаций.

7. Для исключения перекачки денежных средств из бюджета в коммерческие банки за счет уплаты процентов за предоставляемые кредиты осуществлять авансирование оборонных предприятий и расчеты за изготовленную продукцию по государственному оборонному заказу через государственное казначейство.

8. Ускорить подготовку и принятие Закона "О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации".

9. Принять необходимые эффективные меры по снижению социальной напряженности в трудовых коллективах оборонных предприятий, по сохранению квалифицированных кадров в оборонной промышленности. (...)

10. Просить комитеты Государственной Думы по бюджету, налогам, банкам и финансам, политике, по конверсии и наукоемким технологиям, по промышленности, строительству, транспорту и энергетике при рассмотрении проекта Закона "О федеральном бюджете на 1997 год" учесть предложения Лиги содействия оборонным предприятиям.

Минобороны призывает к слиянию предприятий ВПК Игорь Иванов
Сегодня, 28.08.96.

Первый заместитель министра обороны Андрей Кокошин заявил, что государству необходимо предпринять "особые усилия" в связи с принявшим "угрожающий характер" старением основных фондов ВПК. В ходе прошедших в начале недели встреч с руководителями предприятий оборонной промышленности России г-н Кокошин заявил, что правительство должно выделить на обновление основных фондов ВПК дополнительные средства сверх ассигнований на национальную оборону.

Первый заместитель министра обороны сказал директорам, что МО выступает за "отражение этого направления в бюджете на 1997 год". При этом г-н Кокошин заявил, что ВПК необходимо вести и активный поиск инвесторов, готовых вложить средства в развитие двойных технологий и гражданскую продукцию. По данным Лиги содействия оборонным предприятиям России, мощности предприятий ВПК загружены заказами оборонного характера примерно на одну десятую. Г-н Кокошин сообщил директорам, что Министерство обороны полностью поддерживает усилия Миноборонпрома и Минэкономики "по укрупнению" отечественных предприятий, разрабатывающих и производящих вооружения и военную технику, а также наукоемкую гражданскую продукцию. До сих пор не завершено слияние многих КБ и НИИ с серийными заводами отрасли. Минобороны, сказал Андрей Кокошин, "кровно заинтересовано" в том, чтобы оборонные НИОКР и производство вооружений "велись мощными современными компаниями, чтобы они были сосредоточены на возможно меньшем числе предприятий".

Ранее в отрасли, напротив, активно шло обособление производств и их перепрофилирование. Г-н Кокошин высказался за "целенаправленный государственный контроль над формированием таких компаний". Первый заместитель министра обороны считает приоритетной задачей при осуществлении такого контроля обеспечение неразрывности ключевых технологических цепочек при производстве систем вооружения. Андрей Кокошин сообщил, что Минобороны "внимательно отслеживает" реструктуризацию ВПК Китая, Индии, США, Западной Европы. Особенно быстро идет процесс слияния и поглощения военно-промышленных компаний в Америке и Франции. (...)

Г-н Кокошин напомнил директорам отрасли, что емкость традиционных рынков сбыта военной продукции авиационно-космической отрасли сжимается как "шагреновая кожа". Он предложил отечественной "оборонке" учитывать это обстоятельство, поскольку "экспорт вооружений, технологий, продажа лицензий, ноу-хау играет все более важную роль в судьбе оборонного комплекса России". (...)





АНАЛИЗ

Константин Макиенко

Редактор журнала ЭОВ



РОЛЬ ВОЕННО-ТЕХНИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА В ОТНОШЕНИЯХ МЕЖДУ ВОСТОКОМ И ЗАПАДОМ

Определение терминов

Понятие военно-технического сотрудничества, будучи в сущности изящным эвфемизмом, родившимся и используемым почти исключительно в России, означает в реальности два основных типа интеракций между государствами. Во-первых, это трансферты оружия и боевой техники, а также военных или двойных технологий. Имеет смысл особо подчеркнуть, что речь идет именно о трансфертах, а не только о продажах, поскольку в последнее время коммерческий подход, доминировавший у ведущих экспортеров в первые годы после окончания холодной войны, сменился подходом более комплексным, содержащим также стратегические военно-политические элементы и предусматривающим в том числе и безвозмездные или лизинговые поставки. Вторым важнейшим элементом понятия ВТС являются совместные НИОКР, производство, маркетинг и продажа изделий оборонного и двойного назначения.

Некоторых пояснений требует кроме того и использование термина "Восток". В период холодной войны это понятие несло прежде всего социально-политическую и социально-экономическую нагрузку и было тождественно понятиям "социалистический лагерь" или "советский блок". Хотя в настоящий момент такое понимание термина потеряло всякий смысл, он все еще иногда используется применительно к ЦВЕ, Балканам и бывшим республикам СССР. Более традиционным и на сегодня более актуальным является понимание Востока как цивилизационной реальности, совокупности разнородных культур, единственным общим знаменателем для которых является их отличие от бывшей до последнего времени "эталонной" западной цивилизационной модели.

Понятно, что связи, подпадающие под определение "военно-техническое сотрудничество", составляют довольно скромную часть во всем комплексе отношений между Востоком и Западом. Даже если брать только экономические отношения и абстрагироваться от всех других - политических, культурных, информационный отношений - то и в этом случае доля торговли вооружениями составит всего лишь около 1% от всего объема мировой торговли. Однако, как это будет показано ниже, военно-технические связи между Востоком и Западом, оставаясь относительно незначительными по своим количественным параметрам, несут весьма важную качественную нагрузку, поскольку являются одним из каналов изменения баланса сил между Востоком и Западом.

Динамика баланса сил между Востоком и Западом

Начиная с Нового Времени западная цивилизационная структура демонстрировала свою более высокую по сравнению со структурой восточной эффективность. Это проявлялось в более высоких темпах экономического и демографического роста, а также в способности к технологической и, что еще более важно, социальной инновации. В конечном итоге интегральным показателем отставания Востока стала его военная несостоятельность, окончательно проявившаяся в конце XVII века, когда после победы Яна Собесского у Вены началось вытеснение Османской империи из Европы. Апофеозом военно-политического доминирования Запада стала эпоха колониализма, когда значительная часть Востока была поставлена под прямой или косвенный политический контроль европейских держав. Несмотря на последовавшую в 50-70-х годах XX века деколонизацию, западная цивилизационная модель по-прежнему оставалась эталонной, поскольку именно в ее рамках были обеспечены интенсивное экономическое развитие, социальное благополучие, инновационный динамизм и концентрация значительной военной мощи.

Ощущение идеальности западной структуры особенно усилилось после краха в конце 80-х социалистического проекта и начала затяжного системного кризиса реализовавших его государств. Отражением доминировавших в конце 80-х - начале 90-х годов настроений стала статья Ф.Фукуямы "Конец истории?", где автор говорит об окончательном торжестве западной цивилизационной модели, основанной на либерализме и рынке. Однако еще до дезинтеграции социалистической системы, в самый разгар холодной войны, стали появляться признаки того, что человечество подошло к моменту, когда превосходство западной цивилизационной структуры перестает быть очевидным, и цивилизации Востока, возможно, предпримут в ближайшие десятилетия попытку исторического реванша, своего рода цивилизационного контрнаступления. Проявлениями такого состояния предреванша стали изменения экономического и финансового баланса сил, этнодемографической ситуации, а также эволюция ценностных ориентаций элитных групп развивающихся стран.

Изменения в балансе экономической мощи характеризуются падением относительной доли стран Запада в мировом производстве и торговле. Другим таким показателем



являются более высокие темпы экономического развития стран Азиатско-Тихоокеанской зоны, где рост в 6%, совершенно недостижимый для Европы и Америки, считается если не провальным, то вполне заурядным. На фоне форсированного развития новых индустриальных стран западные экономики пребывают после серии нефтяных шоков в состоянии перманентной депрессии или очень вялого роста.

Другим индикатором усиления Востока является мировая **демографическая динамика и характер миграционных потоков**. Речь идет даже не об относительном и абсолютном демографическом весе Востока (население, скажем, Германии, составляет всего менее 1,5% от мирового), а о том, что вследствие массовой миграции выходцев из Азии и Африки в Европу и Северную Америку под угрозой оказывается этническое и расовое лицо самих центров западной цивилизации.

Одним из наиболее серьезных индикаторов постепенного перемещения центра мирового развития из атлантической в тихоокеанскую зоны является сосредоточение в странах АТР значительных **финансовых ресурсов**. В то время, как бюджеты США и стран ЕС уже на протяжении многих лет дефицитны, Тайвань, Япония и КНР накапливают значительные валютные резервы. Между тем именно финансовая ситуация служит наиболее тонким показателем благополучия государственного механизма.

Все эти факты, однако, могут свидетельствовать лишь об изменении геополитического баланса мощи и совсем необязательно доказывают возможность цивилизационного рванца Востока. Вполне можно допустить, что экономические успехи конфуцианских драконов как раз и определяются тем, что Тайвань, Южная Корея и Япония восприняли основные ценности либерального западного общества, основанного на плюрализме и рыночной экономике, и сумели выработать органический синтез традиционных и импортированных с Запада цивилизационных кодов.

С этим можно было бы согласиться, если бы не еще один феномен, проявившийся примерно с начала 80-х годов, когда политические элиты ряда стран третьего мира стали отвергать западные ценности на концептуальном, идейно-теоретическом уровне. В наиболее концентрированном и четко сформулированном виде это проявилось в Исламской Республике Иран и у идеологов исламских фундаменталистских движений. Сегодня такой антизападный и антиамериканский дискурс локализован уже не только в мусульманском, но и конфуцианском (прежде всего в КНР) мире.

Интересно отметить, что в 80-е годы произошла парадоксальная рокировка носителей антизападных настроений. В первые десятилетия деколонизации политические элиты освободившихся стран были ориентированы на проведение модернизации, то есть ликвидацию социально-политических и экономических отличий своих стран от "эталонных" западных структур. Носителями традиционалистских настроений при этом оставались малограмотные неэлитные группы населения (широкие народные массы по старорежимной терминологии). В восьмидесятые годы, когда элиты стран Востока все чаще поворачиваются лицом к традиционным историческим ценностям своих культур, народные массы, напротив, подверглись широкой, хотя и поверхностной вестернизации, главным образом на уровне своих потребительских предпочтений.

Именно **идейный, концептуальный вызов западным ценностям**, подкрепленный экономическими успехами стран АТР, и позволяет говорить о не просто

геополитическом перераспределении баланса сил в пользу Востока, но именно о грядущей попытке цивилизационного рванца исламской и конфуцианской культур.

Роль военно-технического сотрудничества в изменении баланса сил между Востоком и Западом

Вслед за первыми признаками фундаментальных изменений в балансе финансово-экономической мощи и в восприятии политическими элитами стран Востока западной цивилизационной модели как эталонной, последовали усилия государств АТР по ликвидации военного и, что еще важнее, военно-технологического отставания от ведущих стран Запада.

С начала 90-х годов КНР, а затем государства АСЕАН приступили к реализации военных реформ, направленных на модернизацию их вооруженных сил и создание современных компактных, мобильных армий, обладающих большой огневой мощью, вместо старых полурегулярных и полутерриториальных массовых народных армий, выполняющих скорее полицейские и административные функции.

Одновременно в торговле продукцией военного назначения появились качественно новые моменты: страны АТР приступили к закупкам не просто оружия и боевой техники, но элементов технологии их производства, или даже полных лицензий. Нефтедобывающие капиталоизбыточные государства Ближнего и Среднего Востока в то же время подписали ряд контрактов на закупку не просто ультрасовременных вооружений, но таких его видов, которые еще находились в стадии НИОКР или предпроизводства. В качестве примеров такого рода можно привести контракты на поставку Францией танков Leclerc в ОАЭ и фрегатов La Fayette в Саудовскую Аравию и истребителей Мираж 2000-5 в Катар. В настоящее время на тендере в Абу-Даби на поставку 60-80 истребителей для ВВС ОАЭ Францией выставлены самолеты Rafale, поступление которых в авиацию самой Франции ожидается на ранее, чем в 2002 году. Россия на тот же тендер выставила Су-35, закупки которого военно-воздушными силами РФ вообще пока не рассматриваются по финансовым соображениям. Кроме того, недавно прошла информация о продаже Индии 40 многофункциональных истребителей Су-30, которые также пока не поступают на вооружение российской авиации.

Сложилась парадоксальная ситуация. Если в годы холодной войны сверхдержавы передавали своим клиентам в Третьем мире в основном устаревшее вооружение, то после ее окончания начались продажи самых современных систем. Более того, некоторые виды вооружений поступают покупателям одновременно с поставками в армии стран-экспортеров, а самолеты Rafale, Су-30 и Су-35 окажутся на вооружении импортеров, возможно, даже раньше, чем у производителей этих типов оружия.

Все эти факты указывают на то, что вслед за глобальным сдвигом в конфигурации финансово-экономической мощи с лагом примерно в 5-10 лет начался процесс сокращения военно-технологического отставания азиатских стран от ведущих держав Запада. На сегодняшний момент лишь США обладают бесспорным военным превосходством над любой другой армией мира. Это превосходство обеспечивается лидерством Вашингтона в средствах разведки, передачи и обработки информации, а также в способности проецировать силу в планетарном масштабе. Однако финансовое обеспечение ведения военных действий в конфликте средней интенсивности уже является, как





это показал кувейтский кризис, невозможным для США в одностороннем порядке, и требует подключения ресурсов других стран. Европейские державы не обладают на настоящий момент подобными возможностями, однако стремятся овладеть ими, объединив свои финансовые, промышленные и технологические потенциалы.

Наконец, Россия на сегодняшний день обладает остаточными возможностями ведения стратегической космической разведки и способностью региональной проекции силы, которые, в случае сохранения нынешних тенденций деградации национальной технологической, научной и экономической базы будут утеряны в течение ближайших 5-10 лет.

Параллельно с тем, как традиционные военные и технологические лидеры планеты сталкиваются со все возрастающими финансовыми трудностями и вынуждены свертывать либо объединять свои военные проекты, государства АТР, напротив, начинают целый ряд своих национальных аэрокосмических программ. Это относится к Индии (проекты "Агни" и LCA), Малайзии, Индонезии, Тайваню, Южной Корее и, конечно, КНР.

Необходимо подчеркнуть, что пробуксовка или прекращение некоторых военных программ западных стран объясняются прежде всего финансовыми причинами, и лишь во вторую очередь - проблемами собственно разработки новых образцов вооружений. Дело в том, что каждое новое поколение послевоенных систем вооружения требовало примерно удвоения - утроения финансовых, временных и трудовых затрат на их НИОКР и производство. Соответственно, господствовавшей до сих пор тенденцией было сокращение числа корпораций и стран, способных производить современные системы вооружений, а также уменьшение количества самих этих систем.

Так, в отличие от десятков образцов самолетов первого - четвертого военного поколений, машины пятой генерации насчитывают только 5 проектов - F-22 Lockheed Martin, Rafale Dassault Aviation, JAS-39 Gripen, Ef 2000 и 1.42 ВПК "МАПО". Из них только 3 являются действительно национальными (F-22, Rafale и 1.42), поскольку Eurofighter представляет собой совместный проект, а Gripen - проект со значительным иностранным научно-технологическим участием. Наконец, лишь две из пяти машин - американский F-22 и российский 1.42 обладают всем набором характеристик изделий пятого поколения - радиолокационной малозаметностью, сверхманевренностью, крейсерской сверхзвуковой скоростью и многофункциональностью. Остальные истребители относятся к числу самолетов пятого послевоенного поколения лишь по формальным временным признакам. Можно также с уверенностью утверждать, что из этих пяти производителей только США с высокой степенью вероятности смогут приступить к НИОКР машин следующего поколения. Европейские производители объединят свои усилия с Францией и Швецией, но даже в этом случае нельзя исключить возникновения необходимости для них искать кооперации с американцами. Россия вряд ли сможет в одиночку приступить к реализации программы самолета шестого поколения.

ВПК и вооруженные силы стран Запада и России выработали несколько ответов на вызов стремительного удорожания разработки и производства новых типов оружия и боевой техники:

1) Резкое увеличение сроков службы видов вооружений за счет их модернизации. Особенно пластичной в этом смысле оказалась опять-таки авиация. Некоторые наиболее

удачные образцы авиационной техники стоят на вооружении по 40 лет. Это относится, например, к бомбардировщикам B-52, Tu-95, истребителю МиГ-21. Глубокая модернизация позволяет подтягивать возможности таких удачных машин до потенциала техники следующего поколения (МиГ-21-93 сопоставим с F-16, МиГ-29М - превосходит Ef 2000).

2) Дифференциация легких, упрощенных и тяжелых усложненных видов оружия и боевой техники (F-15 и F-16; Су-27 и МиГ-29; С-300В и С-300 ПМУ1). Развертывание легких систем позволяет уменьшить расходы на закупку дорогих и сложных видов оружия. Кроме того, упрощенные виды вооружений имеют более высокие экспортные перспективы.

3) Концентрация производства и финансовых ресурсов. Происходит как на национальном уровне - путем слияния военно-промышленных корпораций, так и на уровне международном - путем реализации совместных программ. Помимо массирования ограниченных и недостаточных в каждом отдельном случае ресурсов это позволяет создать не только мощные, но и диверсифицированные, а значит, устойчивые к негативным внутренним и внешним воздействиям корпорации.

В этих условиях нарастания финансовых трудностей ВПК стран Запада и России и одновременной концентрации финансового потенциала в регионе АТР ВТС выступает фактически как один из каналов перераспределения глобальной мощи между Востоком и Западом в пользу первого, а также как механизм конвертации уже имеющегося у ряда стран АТР финансово-экономического потенциала в потенциал военно-технологический. Утечка военных технологий на Восток осуществляется главным образом через Францию, Россию и в меньшей степени Израиль. Насколько можно судить, главным оппонентом этой практики выступают США.

Очевидно, встает вопрос о перспективности, возможности и желательности совместных усилий стран Запада и России по ограничению и замедлению трансфертов военных технологий на Восток. Думается, меры такого рода маловероятны. Хотя степень саморегулирования системы международных отношений возрастает, эта система все еще остается слабо управляемой, а принятие решений - полицентричным. На этом фоне трудно ожидать от Франции или России, экономики и ВПК которых сталкиваются с тяжелым кризисом, односторонних мер по самоограничению на экспорт технологий или высокотехнологичной продукции.

Такие самоограничения были бы возможны только в случае встречных шагов США по уменьшению своей доли на рынке готовой военной продукции. Однако и в этом случае попытки заблокировать ликвидацию странами АТР военно-технологического отставания кажутся бесперспективными.

Изменения в балансе сил между Востоком и Западом носят базовый инфраструктурный характер, меняется соотношение практически по всем видам ресурсов. Военно-технологический потенциал составляет лишь один из сегментов интегральной мощи государств, и стремление заморозить изменение в балансе одного вида ресурсов при невозможности остановить такие же тенденции по всему их комплексу не имеет никакого смысла. В сущности, ликвидация военно-технологического отставания стран АТР при сохранении нынешних финансово-экономических тенденций станет чисто технической и организационной проблемой, решение которой можно лишь замедлить, но не остановить.





Россия и Восток: перспективы ВТС

Наконец, последний вопрос, который возникает в связи с затронутой темой - это место России в военно-техническом сотрудничестве Восток - Запад. Проблемы, с которыми сталкивается российская военная промышленность и разработчики военной продукции, сходны с трудностями американских и особенно европейских оружейников. Это значит, что, сохраняя значительный промышленный, технологический и инновационный потенциал, Россия сталкивается с проблемой нехватки финансовых ресурсов для ведения новых разработок и оснащения новой техникой своих вооруженных сил.

Поскольку российский ВПК сталкивается с теми же вызовами, что и западный, его реакции также аналогичны усилиям западных корпораций и правительств. Помимо сокращения военного производства и НИОКР, а также активизации усилий по увеличению экспорта оружия и боевой техники, Россия приступила к структурным изменениям своего ВПК. Речь идет о создании мощных диверсифицированных корпораций, объединяющих весь цикл создания продукции - от ее разработки и производства до маркетинга, продажи и послепродажного обслуживания. Пионером создания таких корпораций стало объединение МАПО "МиГ", на базе которого создан военно-промышленный комплекс "МАПО".

Однако, по всей видимости, организация мощных ФПП окажется недостаточной для сохранения и развития имеющегося потенциала военной промышленности РФ. Поэтому представляется неизбежным также создание транснациональных корпораций или как минимум расширение международной кооперации в области военно-технического сотрудничества. В настоящее время наибольшее развитие получило сотрудничество с Францией, совместно с которой осуществляется несколько проектов. Успех реализации этих проектов (УТС МиГ-АТ, вертолет Ми-38, боеприпасы для РСЗО "Град") оценить пока невозможно, однако уже сегодня можно видеть как минимум два фактора, которые в будущем будут серьезно лимитировать развитие франко-российского и в более широком смысле европейско-российского сотрудничества. Основным препятствием для развития российско-французских военно-технических связей является вполне логичная и закономерная ориентация Парижа на развитие совместных европейских программ, а также, и это самое главное, совпадение структуры проблем и потребностей ВПК России и Франции. И Россия, и европейцы обладают научно-промышленным потенциалом для создания и производства нового оружия и боевой техники, и нуждаются в заказах и капиталах. Структурная близость делает их естественными конкурентами и блокирует возможность широкомасштабного сотрудничества.

Гораздо более перспективным представляется развитие совместных программ с государствами Восточной и Юго-Восточной Азии, в отношении с которыми наблюдается, напротив, структурная дополняемость. Страны АТР обладают крупными финансовыми ресурсами и нуждаются в интеллектуальной и технологической поддержке для создания собственной военной и высокотехнологичной гражданской промышленности (прежде всего, аэрокосмической). Российский ВПК и тесно связанный с ним аэрокосмический комплекс могут оказать азиатским партнерам такое содействие, получив взамен необходимые для своего развития и развития экономики всей страны финансовые ресурсы.

Совместные российско-азиатские проекты (вплоть до создания ТНК) представляются многообещающими еще и с учетом высказанной ранее идеи о смещении центра

мирового развития из атлантической в тихоокеанскую зону. Сегодня экономическое и политическое присутствие России в АТР сведено до минимума, и интенсификация военно-технических связей РФ со странами региона позволит несколько заполнить этот вакуум и послужит своего рода прицепом, соединяющим Россию с будущим локомотивом мировой экономики. Особо следует подчеркнуть, что речь идет вовсе не об организации утечки критических технологий в страны с антизападными диктаторскими или террористическими режимами, а о попытке использовать в интересах России объективно существующую ситуацию тектонического сдвига в конфигурации мощи на оси Восток - Запад, в результате которого происходит, если угодно, высвобождение энергии, то есть выброс государствами АТР финансовых ресурсов на преодоление технологического разрыва со странами Запада. Ориентация этих финансовых потоков на Россию стала бы для нее историческим шансом, позволяющим использовать несырьевые источники капиталов для проведения преобразований и преодоления системного кризиса страны.

1. С начала 80-х годов наблюдается ускоренное сосредоточение экономической и финансовой мощи, а также демографического потенциала в азиатско-тихоокеанском регионе и одновременное относительное падение доли США и Западной Европы в мировой экономике и торговле. При сохранении существующих тенденций центр мирового развития переместится в XXI веке из атлантической в тихоокеанскую зону. Это приведет к снижению привлекательности западной цивилизационной модели и усилению критики фундаментальных ценностей европейско-американской цивилизации.

2. С начала 90-х годов некоторые страны АТР, используя успехи в финансово-экономической области, приступили к реформированию своих вооруженных сил с целью создания современных мобильных, компактных и мощных армий. Военные реформы с необходимостью повлекли за собой активизацию закупок современных боевых систем и технологии их производства.

3. В этих условиях военно-технические связи стран Востока с государствами Запада и Россией выступают как канал перераспределения военно-технологической мощи в пользу первых и как механизм конвертации финансово-экономических ресурсов стран АТР в военно-технологический и инновационный потенциал.

4. Главными источниками современных видов вооружений и военных технологий для стран Востока являются Россия и Франция, экономики и, в частности, ВПК которых переживают кризис. В роли основного оппонента технологических трансфертов выступают США.

5. Процесс изменения конфигурации глобальной мощи объективен, и попытки заморозить его бесперспективны.

6. Россия может использовать готовность стран АТР и Ближнего и Среднего Востока инвестировать в создание их национальной военно-технологической и инновационной базы для сохранения и развития собственного ВПК и экономики, улучшения структуры своей внешней торговли и платежного баланса, а также для попытки интеграции в мировую экономику в качестве экспортера высокотехнологичной продукции, а не только сырья и топлива.

7. Отказ России по политическим причинам или под иностранным давлением от экспорта современных систем вооружений будет использован другими странами, скорее всего европейскими и республиками бывшего СССР, и приведет к потере крупных источников доходов. При этом Россия своим отказом не сможет заблокировать ликвидацию странами Востока их военно-технологического отставания от Запада.





Китай на рубеже веков: региональные конфликты или глобальная стратегия?

Вячеслав Фролов

Общая оценка и виды на будущее

Власть

Ближайшие годы станут периодом смены поколений в руководстве страны. Однако уход "старых революционеров", - в первую очередь Дэн Сяопина, - едва ли вызовет обострение борьбы за власть. Есть основания считать, что ради национальных интересов (устойчивый экономический рост, промышленная, научно-технологическая и военная модернизация, повышение международного статуса) и сохранения стабильности в стране властные группировки и их лидеры нашли компромиссное решение вопроса распределения власти, официально названное "коллективным руководством".

Будущее экономических реформ

Три года жесткой кредитной политики сократили инфляцию с 27% (к концу 1994 г.) до 5,8% в августе 1996 г. Некоторые полагают, что правительство скоро допустит более свободное кредитование и что это диктуется нынешними потребностями экономики. Другая точка зрения состоит в том, что лоббирование подобных послаблений местными властями чревато новой всплеской инфляции.

Оба мнения могут иметь мало общего с намерениями китайского руководства. Очевидна попытка "институционализации" правил игры в макроэкономике: принят закон о центральном банке, который может теперь самостоятельно устанавливать денежную политику, есть возможности регулировать рынок капитала. Недавнее понижение (до 11,66%) учетной ставки Народным Банком Китая должно стать одним из основных стимулов экономического роста. Все это уже очень далеко ушло от привычных для Китая персональных жестов. Возможно, знаменитая поездка Дэн Сяопина на юг страны в 1992 г. останется последним примером символического благословения новых начинаний.

На повестке дня - поиск оптимального соотношения полномочий центральных и местных органов в экономическом регулировании и решение проблемы госпредприятий. Государственный сектор (в нем занято 107 миллионов рабочих, игнорировать интересы которых в преддверии XV съезда КПК невозможно), по официальным данным, потерял 50 миллиардов юаней (5,7 млрд. долл.) в прошлом году.

Общая сумма долгов (неплатежи, просроченные кредиты) сопоставима со стоимостью 80%-90% основных фондов всех убыточных госпредприятий.

Внешняя стратегия

Средняя Азия

Президент Али Акбар Хашеми-Рафсанджани на церемонии открытия 13 мая 1996 железной дороги между Ираном и Таджикистаном подчеркнул, что "новый Шелковый Путь сокращает расстояние между Китаем и портами Персидского Залива..., являясь ясным примером приоритетов Ирана в региональном сотрудничестве." Турецкий президент Сулейман Демирель сравнивал открытие новой железной дороги с началом новой эры в истории "Сердца Азии". Направление восстановленного Шелкового Пути наглядно очертило установление "Транс-Азиатской оси" - жизнеспособного стратегического экономического объединения.

Шелковый путь может иметь и иное измерение помимо сращения отсечения России от региональной интеграции и прокладки новых маршрутов доставки среднеазиатской и каспийской нефти к портам Средиземноморья и Персидского залива в обход территории России.

Угроза нефтяного кризиса в Восточной Азии

Если сегодняшнее соотношение роста спроса и предложений на энергоносители сохранится, через несколько лет Восток столкнется с критической нехваткой нефти и электроэнергии, способной свести на нет экономический бум последних лет.

По некоторым данным (учитывающим развитие альтернативных источников энергии) спрос на нефть в Восточной Азии увеличится с 14,9 миллионов баррелей в день в 1993 г. до 19,8 миллионов баррелей в день в 2000 г. и 26,6 миллионов к 2010 г. Одновременно, местная добыча нефти, по самым оптимистическим оценкам, упадет с 6,9 миллионов баррелей в день до 6,7. Другими словами, одним из условий продолжения экономического бума в этой части мира в 2000 г. будет импорт 13 миллионов баррелей нефти в день. Но даже эти данные скрывают истинную серьезность будущего энергетического кризиса.

Территориальные претензии (200-мильная зона вокруг оспариваемых островов) означают, что одновременно с получением исключительных прав на разработку морских месторождений нефти и газа КНР установит контроль над морскими путями транспортировки энергоносителей из Персидского Залива в Азиатско-Тихоокеанский регион. А сухопутные маршруты будут совпадать с Шелковым Путем. Все это объективно ставит перед Китаем задачу достижения военного превосходства в регионе.



Тайваньский кризис

Ситуация вокруг Тайваня сегодня и в среднесрочной перспективе будет определяться позицией руководства КНР, которое считает тайваньскую проблему своим **внутренним делом** или "неурядицей в большой китайской семье" (КНР-Гонконг-Макао-Тайвань-китайская диаспора). В 1995 г. руководство КНР перешло в отношении Тайваня от дежурной риторики о "мирном объединении родины" к жестким действиям провокационного характера (серия военно-морских маневров, пуски баллистических ракет и т.д.), приурочив ее осуществление к президентской избирательной кампании на острове. Помимо пропагандистских целей, эти маневры имели и чисто военное значение. Они стали первой в истории НОАК крупномасштабной отработкой совместных действий морской пехоты, флота и авиации по захвату островной цели в условиях, имитирующих географические и приближенных к боевым.

Вместе с тем, сами по себе возможности полномасштабного военного нападения КНР на Тайвань в настоящее время представляются ограниченными по следующим причинам:

1) Китай не может пойти на массированное применение баллистических ракет, поскольку жизненно заинтересован в сохранении производственно-технологического потенциала и инфраструктуры острова;

2) Возможности КНР по проведению десантных операций также ограничены:

Силами национального ВМФ невозможно высадить на остров одновременно более 20 тыс. чел. с техникой и тыловым обеспечением;

Войска и корабли КНР беззащитны против ударов с воздуха;

Координация действий войск практически невозможна, поскольку имеющиеся у НОАК средства связи, системы наведения и прочее электронное оборудование будут подавлены более совершенными средствами радиоэлектронной борьбы тайваньцев.

В течение ближайших пяти лет, без коренного переоснащения, прежде всего - ВВС и ВМФ, Народно-освободительная армия Китая (НОАК) не сможет обеспечить эффективный (как с военной, так и с экономической точек зрения) захват Тайваня.

В случае конфронтации в районе Тайваньского пролива в качестве наиболее вероятного силового способа давления на власти Тайваня сейчас можно рассматривать лишь морскую блокаду острова.

Однако уроки тайваньского кризиса, видимо, нужно извлекать не только из оценок возможностей и намерений, но, поскольку дело касается Китая, также и из традиций. III глава "Сунь-цзы" трактует правило "стратегического нападения" так: *"Кто умеет вести войну, покоряет чужую армию, не сражаясь; берет чужие крепости, не осаждая; сокрушает чужое государство, не держа свое войско долго. Он обязательно сохраняет все в целости и этим оспаривает власть в Поднебесной. Поэтому и можно, не притупляя оружия, иметь выгоду."*

"Жесткая линия" в отношении Тайваня нацелена не только на профилактику сепаратизма в "китайской семье" (в т.ч. и в пределах самой КНР), но, что значительно важнее, имеет и "второй план" - обкатку силовой политики будущей сверхдержавы. Когда Белый дом в ходе мартовского кризиса направил к двум берегам одного Китая две авианосные группы, то "жизненные интересы" США в

Персидском заливе оставались голыми и незащищенными. "Стратегическое нападение" сыграло роль разведки боем, показав соотношение региональных приоритетов Вашингтона.

Насколько можно судить, при определении долгосрочной стратегии развития страны китайские лидеры руководствуются следующими оценками:

- духовный кризис и замедленный экономический рост стран Запада наряду с всесторонним продолжительным спадом быв. СССР означают наступление длительного **переходного периода** в геополитике;
- нынешняя "размытость" баланса сил в мире может позволить КНР занять в XXI в. место сверхдержавы;
- центр экономического роста человечества переместился в страны западной части Тихого океана, и Китай должен интегрироваться в это пространство, а затем занять в нем главенствующее положение.

Предпосылками интеграции в Пекине считают культурную близость и наличие многочисленной китайской диаспоры в ЮВА.

Этнические китайцы в ЮВА

Страна	% от населения	млн.чел	Вклад в ВВП, %	млрд.долл
Сингапур	76	2	76	62
Малайзия	32	6	60	48
Индонезия	4	8	50	98
Филиппины	1	1	40	30
Таиланд	10	6	50	80
Вьетнам	1	1	20	4

При этом страны ЮВА традиционно рассматриваются в качестве "южных варваров", нуждающихся в опеке со стороны Срединного Государства.

Поэтому национальные интересы КНР во внешней политике на долгосрочную перспективу формулируются как:

- всесторонняя модернизация страны на основе экономического роста;
- расширение влияния КНР в мире экономическими и военно-политическими средствами.

Военная политика

В Пекине исходят из:

- отсутствия непосредственной военной угрозы Китаю;
- малой вероятности крупного международного военного конфликта в ближайшее время;
- продолжения поступательного экономического роста КНР.

Центр внешней стратегии КНР - концепция "стратегических границ и жизненного пространства" - включает в себя (наряду с дипломатическими усилиями по расширению влияния КНР и внешнеторговой экспансией) угрозу применения военной силы или ее использование. Поэтому на первый план **военной доктрины** страны выдвинуты проблемы локальных конфликтов, которые рассматриваются китайцами в числе способов достижения политических целей. В качестве источников локальных конфликтов называются:



- Споры вокруг островов Спратли и Парасельских, пограничных районов (Индия, Россия);

- Внутренние проблемы (Тайвань, этнические и религиозные противоречия окраинных районов КНР).

Направления военного планирования сводятся к лозунгу Дэн Сяопина "Для малой войны - уверенность \в победе\, для средней - условия \победы\, для большой - основа \победы\", т.е. включают в себя:

- модернизацию вооружений;
- повышение боеспособности войск

На основе следующих положений военной доктрины:

- стратегии "активной обороны";
- концепции "локальных войн";
- "ограниченного ядерного контрудара в целях самозащиты";
- "быстрого реагирования";
- "триединой системы вооруженных сил".

Стратегия "активной обороны" предполагает подготовку экономики и вооруженных сил к ведению длительной активной стратегической обороны против технически превосходящего противника, но не исключает и решительных наступательных действий в начальном периоде войны. Их главная цель - упредить противника в нанесении удара и тем самым снизить его превосходство в военно-техническом отношении.

Концепция "**локальных войн**" побудила китайцев перестроить организационную структуру войск, с тем, чтобы их состав и готовность соответствовали особенностям ТВД и обеспечили успешное решение задач. Она предусматривает создание в каждом военном округе и на флотах сил "**быстрого реагирования**".

Концепция "**ограниченного ядерного контрудара в целях самозащиты**" предусматривает создание ограниченных по количеству, но достаточно эффективных в качественном отношении стратегических ядерных сил, способных нанести ответный удар по стратегическим объектам противника. В последнее время ряд военных теоретиков высказывает мысль о возможности в критических ситуациях применения ядерного оружия первым.

Концепция "**быстрого реагирования**" привела к развитию в вооруженных силах Китая новых структурных компонентов - "дежурных сил", предназначенных для отражения вторжения, обеспечения развертывания, перегруппировки и решения внезапно возникающих задач.

В соответствии с концепцией "**триединой системы вооруженных сил**" в организационной структуре китайских вооруженных сил выделяются три компонента: НОАК и Народная вооруженная милиция, составляющие **регулярные силы**, а также народное ополчение - их резерв.

Анализ военно-доктринальных концепций и практических шагов Китая показывает, что в последние годы китайское руководство коренным образом пересмотрело программу военного строительства с тем, чтобы к середине XXI века создать вооруженные силы, способные вести различные виды войн против сильного противника.

Основные параметры НОАК

Вид Вооруженных Сил	Численность	Вооружение и боевая техника	Количество
Ракетные войска	90 000	МБР БРСД	14-20 60-80
ВМФ	340 000	Корабли основных классов БРПЛ Ударные подводные лодки	ок. 60 16-32 (на одной или двух подлоках типа "Ся") 65-70 (пять атомных)
ВВС	470 000	Боевые самолеты	4 970 (кроме того, в ВМФ 880)
Сухопутные войска	2 100 000	Танки и ЕМП	7 500-8 000
Резерв	1 200 000		
Всего	3 млн. чел.		

Совершенствование ядерного оружия и средств доставки

В Пекине прямо увязывают повышение роли Китая в международных делах, его влияние на развитие военно-политической обстановки в мире с наращиванием ядерного потенциала. Ядерное оружие, по мнению китайского руководства, является важнейшим средством "сдерживания" вероятных противников, "устрашения" других стран для достижения внешнеполитических целей. В связи с этим пекинские лидеры намерены обеспечить в среднесрочной перспективе приоритетное развитие всех трех компонентов ядерных сил - наземного, воздушного и морского базирования.

В **стратегических ракетных войсках** (входят во II Управление артиллерии, непосредственно подчиненное Центральному Военному Совету КНР) основное внимание уделяется повышению боеготовности подразделений, боевых возможностей и живучести ракет:

- понижение заметности (использование новых материалов и технологий "стелс", уменьшение размеров ракет за счет перевода их на твердотопливные двигатели);
- сокращение времени подготовки к запуску;
- создание РГЧ и технологий точного их наведения.

Для этого будет продолжено развертывание шахтных комплексов жидкостных МБР "Дунфэн-5" (дальность 13000 км), а также оснащение их разделяющимися головными частями в ядерном снаряжении (4-5 боеголовок мощностью 350 кт каждая). Готовится принятие на вооружение твердотопливных МБР "Дунфэн-41" (10000 км) с разделяющимися головными частями и баллистическими ракетами средней дальности "Дунфэн-31" (3000 км).

Стратегические ракеты на подводных лодках и в подчинении II Управления артиллерии

Название	Тип, Дальность действия	Заряд	Количество на вооружении	Примечание
Дунфэн - 2	Дальность, км мобильная баллистическая, ближний - 1000 км	20 кт	20-30	Будут заменены на "Дунфэн - 6"
Дунфэн - 3	Мобильная баллистическая, промежуточный - 2500 км	атомный или водородный, мощность неизвестна	60-80	Нацелены на Урал, Японию, Индию, Филиппины
Дунфэн - 4	МБР шахтного базирования, 7000 км	атомный, 1 - 3 мт	около 10	
Дунфэн - 5	МБР шахтного базирования, 13000 км	РГЧ, 5 мт суммарной мощности	около 10	Нацелены на Россию, Европу, США
Дунфэн - 6	Мобильная БРСД, 2400 км	п/л РГЧ, ну мощности	ну	
Дунфэн - 31	БРСД, до 3000 км	ну	ну	в стадии испытаний
Дунфэн - 41	МБР, до 12000 км	ну	ну	в стадии испытаний
Цзоюань - 1	БРПЛ, 2800 - 3300 км	200 кт - 1 мт	по 20 ПУ на п/л двух п/л класса "Ся"	
Цзоюань - 2	БРПЛ, 3000 км. Модификация ракеты "Дунфэн - 31"	РГЧ, ну	Будут размещены на новых п/л после 2000 г.	



В стратегической авиации предполагается перевооружение бомбардировщика "Хун-6" на крылатые ракеты, принятие на вооружение нового бомбардировщика "Хун-7"

В составе атомного ракетного флота - ввод в строй новых ПЛАРБ с 16 ПУ баллистических ракет "Цзюйлан-2" (3000 км).

Общее количество стратегических средств доставки ядерного оружия к 2000 году может составить около 230 единиц. В интересах усиления ядерных сил на ТВД ведется разработка ракет оперативно-тактического и тактического назначения серии "М", оснащение тактическим ядерным оружием штурмовика "Цян-5". КНР продолжает проведение ядерных испытаний.

Официально выступая за всеобщее запрещение и полное уничтожение ядерного оружия и выражая готовность участвовать в любых переговорах по этой тематике, Китай на практике препятствует достижению конкретных договоренностей, каждый раз выдвигая заведомо невыполнимые условия.

Особенно важное значение пекинское руководство придает своему требованию о том, чтобы все ядерные державы заключили договор о неприменении первыми ядерного оружия. Китай стремится тем самым свести к минимуму ядерную угрозу со стороны США и России, обеспечить себе обусловленное неограниченными мобилизационными возможностями преимущество в вооруженных конфликтах с применением обычных вооружений.

Учитывая невозможность преодоления количественного и качественного отставания китайских ядерных сил от России и США, Пекин настойчиво добивается того, чтобы все имеющиеся российско-американские соглашения о сокращении стратегических наступательных вооружений были выполнены в полном объеме и заключены новые, предусматривающие радикальное уменьшение российского и американского ядерных потенциалов. Китайцы рассчитывают таким образом выйти на сопоставимый с Россией и США уровень.

Китай стремится, с одной стороны, к доступу к ядерным программам других стран, в первую очередь России и США, а с другой - избежать контроля над собственными ядерными силами и средствами. Согласно китайской оценке, тщательное сокрытие их истинного состояния в наибольшей степени способствует выполнению ими функции "устрашения" и облегчает Китаю политическое маневрирование.

Модернизация китайских ВВС

Новая военная доктрина Китая видит наиболее вероятным в обозримом будущем участие НОАК в локальных конфликтах (в т.ч. пограничных) и внутренних операциях (подавление беспорядков, помощь населению во время стихийных бедствий и т.п.). Начинается организация и обучение сил быстрого реагирования (в каждом военном округе). Разрабатывая новую концепцию ВВС, китайские стратеги отводят современным истребителям главное

место; следует также ожидать поступления значительного количества новых штурмовиков и вертолетов.

Исследователи RAND отмечают, что опытно-конструкторские работы над новой авиатехникой занимают у китайцев 4-5 лет, летные испытания опытных образцов - еще столько же, обучение летного состава и обслуживающего персонала - от 6 до 12 месяцев, изготовление 10-15 машин первой партии - до 1 года. Отсутствие у Китая доступа к современным технологиям (авиационным, ДРЛО, телеметрическим) означает, что модернизация ВВС и авиации флота пойдет по пути сотрудничества с зарубежными странами как в обновлении парка импортными и совместно создаваемыми машинами, так и в оснащении его новым оружием, системами обнаружения, наведения и навигации.

Быстрый рост валютных резервов КНР (до 88.6 млрд. долл. в июне 1996 г.) позволяет не во всем соглашаться с оценками RAND и считать в обозримом будущем частично разрешимыми такие проблемы модернизации как:

- отсутствие современной авиатехники;
- слабость тыловых служб ВВС;
- архаическая система управления полетами (недостаточные возможности разведки, связи, целеуказания, радиолокации) и координации работы наземных служб.

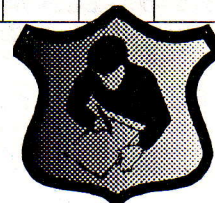
По мере создания Китаем военной инфраструктуры на островах Южно-Китайского моря (авиабаза п/п для СУ-27), овладения техникой дозаправки в воздухе, развития наземных служб, возможности применения Китаем авиации в этом районе будут неуклонно возрастать.

Следует ожидать соответствующей реакции со стороны Малайзии, Филиппин, Тайваня, Вьетнама и Брунея, оспаривающих нефтяные месторождения Тонкинского залива, а также островов Спратли и Парасельских.

Приложение № 1 Динамика денежной эмиссии и ВВП КНР

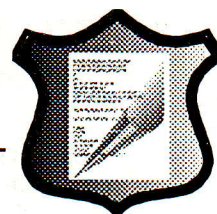
Годы	1990	1991	1992	1993	1994	1995
Денежная масса М 0	12,8	20,2	36,5	35,3	24,3	18
Денежная масса М 1	20,2	23,2	35,7	21,6	26,8	17
Денежная масса М 2	28	26,5	31,3	24	34,4	30
Денежная эмиссия	30	53,3	115,8	152,9	142,4	60
Прирост ВВП, %	4	8,2	13,4	13,4	11,8	11,2
ВВП, трлн юаней	3,045	3,167	3,426	4,592	5,235	5,77

(Продолжение следует)





ДОКУМЕНТ



ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПОСТАНОВЛЕНИЕ от 7 октября 1996 г. N 1172 г. Москва

Об утверждении Положения о порядке контроля за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, экспорт которых контролируется.

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 26 августа 1996 г. N 1268 "О контроле за экспортом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения" Правительство Российской Федерации постановляет :

1. Утвердить прилагаемое Положение о порядке контроля за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, экспорт которых контролируется.
2. Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации, Министерству внешних экономических связей Российской Федерации, Государственному таможенному комитету Российской Федерации и Министерству иностранных дел Российской Федерации обеспечить контроль за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, экспорт которых контролируется.
3. Признать утратившими силу:
 - постановление Правительства Российской Федерации от 10 марта 1994 г. N 197 "Об утверждении Положения о порядке контроля за экспортом из Российской Федерации отдельных видов сырья, материалов, оборудования, технологий и научно-технической информации, которые могут быть применены при создании вооружения и военной техники" (Собрание актов Президента и Правительства Российской Федерации, 1994, N 12, ст.881);
 - пункт 4 изменений и дополнений, вносимых в некоторые решения Правительства Российской Федерации, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 3 июня 1995 г. N 556 (Собрание законодательства Российской Федерации, 1995, N 24, ст.2283).
4. Министерству внешних экономических связей Российской Федерации и Государственному таможенному комитету Российской Федерации в месячный срок привести свои нормативные акты в соответствие с настоящим постановлением.
5. Настоящее постановление (кроме пункта 4) вступает в силу одновременно с Указом Президента Российской Федерации от 26 августа 1996 г. N 1268.

**Председатель Правительства
Российской Федерации В.Черномырдин**



УТВЕРЖДЕНО постановлением Правительства Российской Федерации от 7 октября 1996 г. N 1172

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке контроля за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, экспорт которых контролируется.

1. Настоящее Положение определяет порядок осуществления контроля за вывозом из Российской Федерации (за исключением транзита) товаров и технологий, включенных в Список товаров и технологий двойного назначения, экспорт которых контролируется, утвержденный Указом Президента Российской Федерации от 26 августа 1996 г. N 1268 (далее именуется - Список).
 2. Настоящее Положение разработано в целях защиты национальных интересов Российской Федерации и обеспечения выполнения международных обязательств, вытекающих из Вассенаарских договоренностей по экспортному контролю за обычными вооружениями, товарами и технологиями двойного назначения (далее именуются - Вассенаарские договоренности).
 3. Требования настоящего Положения обязательны для исполнения всеми участниками внешнеторговой деятельности, находящимися под юрисдикцией Российской Федерации, независимо от их организационно-правовой формы при осуществлении ими внешнеторговых операций с товарами и технологиями, включенными в Список (далее именуются - товары и технологии двойного назначения).
 4. Экспорт и временный вывоз товаров и технологий двойного назначения, заявляемых для использования в военных целях, осуществляются в порядке, установленном законодательством Российской Федерации для экспорта продукции, работ, услуг военного назначения.
 5. Порядок контроля за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, заявляемых для использования в невоенных целях, предусматривает: согласование проектов международных договоров Российской Федерации, предусматривающих передачу товаров и технологий двойного назначения; подготовку и выдачу заключения о возможности вывоза товаров и технологий двойного назначения; лицензирование экспорта товаров и технологий двойного назначения; таможенный контроль и таможенное оформление перемещаемых за пределы Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, если иное не установлено законодательными актами Российской Федерации, решениями Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации.
 6. Проекты международных договоров Российской Федерации (независимо от их формы и наименования), предусматривающих передачу в зарубежные страны товаров и технологий двойного назначения, заявляемых для использования в невоенных целях, подлежат обязательному согласованию с Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации, Министерством внешних экономических связей Российской Федерации и Министерством иностранных дел Российской Федерации.
 7. Вывоз из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, подлежащих экспортному контролю в соответствии с международными обязательствами по нераспространению оружия массового уничтожения и ракетных средств его доставки, осуществляется в порядке, установленном законодательством Российской Федерации.
 8. В контракте (договоре, соглашении) на экспорт из Российской Федерации товара или технологии двойного назначения должны быть указаны:
цель и место использования предмета экспорта;
конечный пользователь;
обязательства импортера о том, что предмет экспорта будет использоваться исключительно в заявленных целях и не будет реэкспортироваться или передаваться кому бы то ни было без письменного согласия экспортера. В случае если импортер является посредником, аналогичные обязательства в письменной форме должны быть также приняты конечным пользователем.
 9. При экспорте товаров и технологий, перечисленных в разделе II "Чувствительные" товары и технологии" и разделе III "Весьма чувствительные" товары и технологии" Списка (далее именуются - чувствительные товары и технологии двойного назначения), в государства, не являющиеся участниками Вассенаарских договоренностей, обязательства конечного пользователя, предусмотренные пунктом 8 настоящего Положения, должны быть подтверждены специальным документом - импортным сертификатом (или его аналогом), оформленным уполномоченным государственным органом страны, в которой будет осуществляться конечное использование предмета экспорта (далее именуется - страна конечного использования), в соответствии с требованиями, установленными национальным законодательством, либо документом произвольной формы, если в стране конечного использования отсутствует процедура выдачи импортного сертификата.
 10. В отдельных случаях экспортные сделки с товарами и технологиями двойного назначения должны совершаться на условиях предоставления российскому экспортеру его иностранным контрагентом:
права осуществления проверки использования конечным пользователем предмета экспорта в соответствии с заявленными целями;
сертификата подтверждения доставки либо иного документа, выданного таможенным органом страны конечного использования и подтверждающего ввоз предмета экспорта на ее территорию.
- Необходимость выполнения указанных условий определяется Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации по результатам межведомственной проработки обстоятельств конкретной экспортной сделки, а также на основании оценки рисков, связанных с этой сделкой.
11. Экспорт товаров и технологий двойного назначения осуществляется по разовым лицензиям, выдаваемым Министерством внешних экономических связей Российской Федерации в установленном порядке. Основанием для оформления лицензии является заключение Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации о возможности экспорта товара или технологии двойного назначения.





В целях усиления контроля срок действия лицензий, выданных на экспорт чувствительных товаров и технологий двойного назначения, устанавливается исходя из условий конкретной экспортной сделки. В случае нарушения импортером (конечным пользователем) обязательств, предусмотренных пунктами 8 и 10 настоящего Положения, Министерство внешних экономических связей Российской Федерации по представлению Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации приостанавливает действие или аннулирует выданную лицензию, информируя об этом Государственный таможенный комитет Российской Федерации и экспортера. При этом любые поставки из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения этому импортеру (конечному пользователю) прекращаются до тех пор, пока не будет устранено указанное нарушение.

Возобновление действия приостановленной лицензии осуществляется Министерством внешних экономических связей Российской Федерации по согласованию с Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации.

12. Для получения заключения Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации о возможности экспорта товара или технологии двойного назначения экспортер направляет в адрес Федеральной службы России по валютному и экспортному контролю:

- заявление на выдачу заключения, оформленное на бланке по форме согласно приложению N 1;
- нотариально заверенную копию свидетельства о своей государственной регистрации;
- копию контракта (договора, соглашения) на экспорт товара или технологии двойного назначения.

Копия контракта (договора, соглашения) должна быть заверена подписью руководителя или уполномоченного на то должностного лица и печатью организации-экспортера. На копии контракта (договора, соглашения) должна быть также указана дата ее выдачи и сделана отметка о местонахождении оригинала; выписку из торгового реестра или иной документ, подтверждающий регистрацию импортера (конечного пользователя) в соответствии с законодательством страны его местонахождения; документы, содержащие предусмотренные пунктом 8 настоящего Положения обязательства импортера (конечного пользователя), - в случае отсутствия этих обязательств в тексте контракта; импортный сертификат или иной документ, указанный в пункте 9 настоящего Положения.

Заявление на выдачу заключения о возможности экспорта товара или технологии двойного назначения, созданных за счет средств федерального бюджета, подлежит обязательному согласованию с министерством (ведомством) Российской Федерации, осуществлявшим функции государственного заказчика.

Документы на иностранном языке представляются экспортером с приложением их заверенных переводов на русский язык.

13. Решение о возможности экспорта товара или технологии двойного назначения принимается Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации по результатам межведомственной проработки обстоятельств конкретной сделки с обязательным участием Министерства обороны Российской Федерации исходя из интересов национальной безопасности и международных обязательств Российской Федерации, вытекающих из Вассенаарских договоренностей, с учетом соответствующих факторов, в том числе:

- соответствует ли экспортируемый товар или технология двойного назначения заявляемому конечному использованию и соответствует ли заявляемое конечное использование сфере деятельности конечного пользователя;
- окажет ли экспортная сделка влияние на наращивание военно-промышленного потенциала страны конечного использования и какие возможные последствия она будет иметь для международного мира и безопасности на глобальном и региональном уровнях;
- занимался ли импортер (конечный пользователь) тайным или незаконным приобретением товаров и технологий двойного назначения;
- не было ли отказано импортеру (конечному пользователю) каким-либо государством - участником Вассенаарских договоренностей в практически аналогичной передаче и не использовал ли импортер (конечный пользователь) любые ранее полученные товары и технологии двойного назначения в незаявленных целях.

Вопросы, связанные с экспортом товаров и технологий, включенных в раздел III "Весьма чувствительные" товары и технологии" Списка, подлежат рассмотрению с особым вниманием.

14. Заключение Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации о возможности экспорта товара или технологии двойного назначения направляется Федеральной службой России по валютному и экспортному контролю в Министерство внешних экономических связей Российской Федерации и экспортеру, который в течение шести месяцев с даты подписания указанного заключения должен представить его в Министерство внешних экономических связей Российской Федерации для оформления лицензии в установленном порядке. Заключение, представленное экспортером позже указанного срока, считается недействительным.

15. В случае внесения в контракт (договор, соглашение) на экспорт товара или технологии двойного назначения изменений, касающихся предмета экспорта, конечного пользователя, заявленных цели и места использования экспортируемого товара или технологии, действие выданной Министерством внешних экономических связей Российской Федерации лицензии приостанавливается, а ранее выданное заключение Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации о возможности экспорта указанных товара или технологии подлежит переоформлению с представлением документов, предусмотренных пунктом 12 настоящего Положения.

16. Требования, установленные в пунктах 8 - 15 настоящего Положения для экспорта товаров и технологий двойного назначения, распространяются также на вывоз из Российской Федерации указанных товаров и технологий, связанный с их передачей во временное пользование любому иностранному лицу и последующим возвратом на территорию Российской Федерации.

Для получения соответствующего заключения Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации участник внешнеторговой деятельности, осуществляющий такой вывоз, направляет в адрес Федеральной службы России по валютному и экспортному контролю документы, перечисленные в пункте 12 настоящего Положения (за исключением импортного сертификата или заменяющего его документа), а также документ, содержащий обязательства о возврате вывозимого предмета или продукта (продуктов) его переработки в установленные сроки в соответствии с законодательством Российской Федерации.



Продление сроков пребывания вне таможенной территории Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения, указанных в настоящем пункте, осуществляется таможенными органами в порядке, определяемом Государственным таможенным комитетом Российской Федерации. При этом необходимым условием для принятия таможенными органами решения о продлении сроков пребывания товаров и технологий двойного назначения вне таможенной территории Российской Федерации является наличие документов, подтверждающих согласие Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации и Министерства внешних экономических связей Российской Федерации на продление указанных сроков.

17. Вывоз из Российской Федерации товаров двойного назначения, являющихся продуктами переработки иностранных товаров, специально ввезенных на территорию Российской Федерации с целью переработки, осуществляется в соответствии с таможенным законодательством Российской Федерации в порядке, установленном настоящим Положением для экспорта таких товаров. При этом необходимым условием для таможенного оформления иностранных товаров, ввозимых на территорию Российской Федерации с целью переработки, является наличие лицензии, выданной Министерством внешних экономических связей Российской Федерации на экспорт продуктов их переработки.

18. Вывоз из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения для временного использования на территории зарубежных государств без передачи их какому-либо иностранному лицу с последующим возвратом на территорию Российской Федерации осуществляется без лицензии на основании заключения Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации о возможности такого вывоза в порядке, определенном законодательством Российской Федерации. Для получения соответствующего заключения участник внешнеэкономической деятельности, осуществляющий указанный вывоз (далее именуется - заявитель), направляет в Федеральную службу России по валютному и экспортному контролю:

- заявление о выдаче заключения, оформленное на бланке согласно приложению N 1;
- нотариально заверенную копию свидетельства о своей государственной регистрации;
- обязательство об обратном ввозе товара или технологии двойного назначения либо продукта (продуктов) их переработки в установленные сроки в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Заключение Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации, предусмотренное настоящим пунктом и оформленное на бланке согласно приложению N 2, направляется Федеральной службой России по валютному и экспортному контролю заявителю и в Государственный таможенный комитет Российской Федерации.

Продление сроков пребывания вне таможенной территории Российской Федерации указанных товаров и технологий двойного назначения осуществляется таможенными органами в порядке, определяемом Государственным таможенным комитетом Российской Федерации. При этом необходимым условием для принятия таможенными органами решения о продлении сроков пребывания товаров и технологий двойного назначения вне таможенной территории Российской Федерации является наличие документа, подтверждающего согласие Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации на продление указанных сроков.

19. Купля-продажа, а также иные внешнеэкономические сделки, связанные с изменением права владения, распоряжения или пользования в отношении товаров и технологий двойного назначения, вывезенных в соответствии с пунктами 16 и 18 настоящего Положения и находящихся за пределами Российской Федерации, осуществляются в порядке, установленном настоящим Положением для экспорта указанных товаров и технологий, без их ввоза (возврата) на территорию Российской Федерации.

20. Решение о передаче третьему лицу (включая реэкспорт) экспортированных из Российской Федерации товара или технологии двойного назначения принимается:

- Правительством Российской Федерации - в случае если указанные товар или технология будут использоваться в военных целях;
- Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации - в случае если указанные товар или технология будут использоваться в невоенных целях.

21. Проект решения Правительства Российской Федерации по вопросу передачи третьему лицу товара или технологии двойного назначения, заявляемых для использования в военных целях, вносится в установленном порядке в Правительство Российской Федерации Министерством внешних экономических связей Российской Федерации по согласованию с Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации.

22. Разрешение Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации на передачу третьему лицу товара или технологии двойного назначения, заявляемых для использования в невоенных целях, выдается в форме соответствующего заключения. Для получения указанного заключения российский экспортер направляет в Федеральную службу России по валютному и экспортному контролю:

- письмо с просьбой о выдаче соответствующего заключения с указанием характеристик, цели и места использования, конечного пользователя предмета реэкспорта (передачи), номера заключения Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации и номера лицензии, на основании которых был осуществлен экспорт (вывоз), а также номера контракта, на основании которого будет осуществляться передача третьему лицу товара или технологии двойного назначения;
- документ (нотариально заверенную копию), содержащий обязательства конечного пользователя предмета передачи, предусмотренные пунктом 8 настоящего Положения;
- импортный сертификат (нотариально заверенную копию) или иной документ, указанный в пункте 9 настоящего Положения.

Документы на иностранном языке представляются экспортером с приложением их заверенных переводов на русский язык.

23. Решение о выдаче или об отказе в выдаче заключений, указанных в пунктах 12, 16, 18 и 22 настоящего Положения, принимается Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации



в течение 45 дней после получения Федеральной службой России по валютному и экспортному контролю всех требуемых и надлежащим образом оформленных документов.

В исключительных случаях, связанных с необходимостью проведения всесторонней межведомственной экспертизы значительных по объему и сложности материалов, представленных для рассмотрения, срок принятия решения может быть увеличен, но не более чем на 45 дней, с обязательным уведомлением об этом экспортера (заявителя).

Уведомление об отказе в выдаче заключения направляется заявителю в письменной форме Федеральной службой России по валютному и экспортному контролю в 5-дневный срок после принятия Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации соответствующего решения с указанием причин отказа.

Комиссия по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации имеет право запрашивать и получать в установленном порядке от экспортера (заявителя), других российских участников внешнеторговой деятельности, имеющих отношение к внешнеэкономической сделке с товаром или технологией двойного назначения, а также государственных органов информацию и документы, необходимые для подготовки соответствующего заключения.

Российские участники внешнеторговой деятельности и должностные лица государственных органов несут ответственность за достоверность представляемых ими сведений в соответствии с законодательством Российской Федерации.

24. Товары и технологии двойного назначения при их перемещении за пределы Российской Федерации подлежат таможенному контролю и таможенному оформлению в порядке, установленном таможенным законодательством Российской Федерации.

Необходимым условием для таможенного оформления указанных товаров и технологий является наличие у участника внешнеторговой деятельности, осуществляющего их вывоз, лицензии, выданной Министерством внешних экономических связей Российской Федерации, а в случаях, предусмотренных пунктом 18 настоящего Положения, - соответствующего заключения Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации.

25. Министерство внешних экономических связей Российской Федерации ежеквартально представляет в Федеральную службу России по валютному и экспортному контролю сведения (по согласованной форме) о выданных на основании заключений Комиссии по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации лицензиях на экспорт товаров и технологий двойного назначения.

Указанные сведения представляются не позднее 10 дней после окончания квартала, а в отношении лицензий на экспорт чувствительных товаров и технологий двойного назначения, который практически аналогичен передаче, ранее не разрешенной каким-либо государством - участником Вассенаарских договоренностей, не позднее 10 дней с даты выдачи лицензий.

Государственный таможенный комитет Российской Федерации представляет в Федеральную службу России по валютному и экспортному контролю сведения (по согласованной форме) об экспорте из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения. Указанные сведения представляются ежеквартально, не позднее 20 дней после окончания квартала.

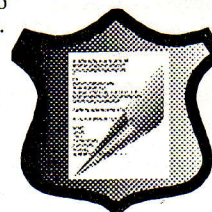
Федеральная служба России по валютному и экспортному контролю на основе обобщения полученных сведений подготавливает и по согласованию с заинтересованными министерствами и ведомствами представляет в Министерство иностранных дел Российской Федерации для последующей передачи государствам - участникам Вассенаарских договоренностей в соответствии с процедурами и в сроки, предусмотренные Вассенаарскими договоренностями:

сводную информацию ("информацию на совокупной основе") об отказах в выдаче лицензий на экспорт товаров и технологий двойного назначения, перечисленных в разделе I Списка, в государства, не являющиеся участниками Вассенаарских договоренностей, когда причины отказов соответствуют целям Вассенаарских договоренностей; информацию о конкретных отказах ("информацию на индивидуальной основе об отказах") в выдаче лицензий на экспорт чувствительных товаров и технологий двойного назначения в государства, не являющиеся участниками Вассенаарских договоренностей, когда причины отказов соответствуют целям Вассенаарских договоренностей; сводную информацию ("информацию на совокупной основе") об экспорте чувствительных товаров и технологий двойного назначения в государства, не являющиеся участниками Вассенаарских договоренностей; информацию о каждой выданной лицензии ("информацию на индивидуальной основе о выданных лицензиях") на экспорт чувствительных товаров и технологий двойного назначения в государства, не являющиеся участниками Вассенаарских договоренностей, в случае практически аналогичной передачи, в которой ранее было отказано каким-либо государством - участником Вассенаарских договоренностей.

26. Вывоз товаров и технологий двойного назначения, являющихся носителями сведений, составляющих государственную тайну, осуществляется в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственной тайне и настоящим Положением.

27. Не урегулированные настоящим Положением вопросы контроля за вывозом из Российской Федерации товаров и технологий двойного назначения решаются в пределах своей компетенции Комиссией по экспортному контролю Российской Федерации при Правительстве Российской Федерации в соответствии с международными обязательствами Российской Федерации в области нераспространения оружия массового уничтожения и иных наиболее опасных видов оружия и законодательством Российской Федерации.

28. Лица, осуществляющие вывоз товаров и технологий двойного назначения с нарушением порядка, установленного настоящим Положением, несут ответственность в соответствии с законодательством Российской Федерации.





КОГДА ВЕРСТАЛСЯ НОМЕР

Французское правительство создает вторую по величине военную компанию мира

Намечаемая продажа французским правительством государственной компании *Thomson SA* частной промышленной группе *Lagardere Group*, приведет к созданию крупнейшего объединения в мировой оборонной промышленности, второго по своему потенциалу после американской *Lockheed Martin Corporation*. Слияние двух компаний окажет значительное влияние на процесс концентрации оборонной промышленности в Европе. Руководителем новой корпорации станет Ноэль Форгард (*Noel Forgeard*), вице-президент *Lagardere Group* и председатель одного из подразделений *Lagardere Matra Defence et Espace*.

Цели объединения

Намерение французского правительства продать *Thomson-CSF* (филиал компании *Thomson SA*), занимающийся производством военно-электронной продукции, французской частной компании *Lagardere Group* продиктовано главным образом стремлением к консолидации европейской и, прежде всего, французской оборонной промышленности перед лицом конкуренции таких американских корпораций как *Lockheed Martin*, *Loral* и *Huges*. Объем продаж новой компании, которая будет называться *Thomson Matra*, превысит 11,5 млрд. долларов в год, что превышает годовую цифру продаж таких фирм как *McDonnell Douglas* и *British Aerospace*.

Новая корпорация будет способствовать диверсификации выпускаемой продукции, а также позволит проводить более агрессивную экспортную политику в отношении прежде всего Соединенных Штатов Америки. Объединение двух компаний должно резко поднять их экспортный потенциал, соединив экспортные возможности обеих фирм.

Одной из первоочередных целей *Thomson-Matra* является развитие уже существующих местных представительств и

филиалов компании в различных государствах, что предусматривает активизацию взаимоотношений с местными органами управления. Другое важнейшее направление деятельности новой компании- оптимизация механизма принятия решений в администрации *Thomson-CSF*, прежде всего что касается маркетинговых исследований.

Европейские производители с настороженностью воспринимают известие о создании новой суперкорпорации. Они высказывают опасения, что действия Франции направлены на завоевание лидирующей позиции среди производителей военной продукции в Европе. В этом отношении многое зависит от того, насколько кооперативной будет политика, проводимая *Thomson-Matra*.

Процесс объединения

Фактическое слияние двух компаний состоится только после того, как этот проект будет одобрен французской независимой приватизационной комиссией, а также Европейской Комиссией. Помимо этого, следует отметить, что против объединения выступают французские социалисты и профсоюзные организации *Thomson*.

Многие эксперты полагали, что наиболее вероятным кандидатом на покупку *Thomson* будет компания *Alcatel Alsthom*, руководство которой расположено в Париже, а штаб-квартира базируется в Амстердаме. Новая компания сохранит организационную структуру *Thomson-CSF*, включающую пять подразделений, добавив к ней еще одно направление по производству космических аппаратов. В планы *Lagardere* входит также продажа части акций филиала *SGS-Thomson*, занимающегося выпуском полупроводников, итальянской государственной корпорации *Istituto de Ricostruzione Industriale*. Эта продажа должна будет принести *Lagardere* около 6 миллиардов франков.

Thomson Matra будет владеть также совместными предприятиями, созданными в свое время *Thomson-CSF* или *Matra*. Новой компании будут принадлежать 51%

ПОДПИСНОЙ КУПОН

Прошу оформить подписку на журнал Экспорт Обычных Вооружений на _____ месяцев.

Прошу доставлять мне журнал, начиная с № _____ по _____ экземпляров каждого номера. (Подписка осуществляется с любого номера). Цена подписки вместе с доставкой указана на обороте купона.

Организация и/или Ф.И.О. подписчика.....

Должность.....

Индекс.....Адрес.....

Тел:.....Факс.....

E-mail.....



акций *Matra Marconi Space* в Портсмунде, Великобритания, а также 50,1% *Thomson Marconi Sonar*, находящейся в Амстердаме. Прочие предприятия, контролируемые новой компанией: *Thomson-DASA Armements*; *Matra Bae Dynamics*; *Thomson Shorts Missile Systems SA*, а также голландская фирма *Hollandse Signaalapparaten*.

Финансовый аспект слияния

Lagardere Group будет владеть 60% акций нового предприятия, однако французскому правительству будет принадлежать так называемый золотой пакет акций, что гарантирует соблюдение национальных интересов, а также дает французскому правительству право вето на принимаемые компанией решения. Остальные акции компании выставляются для публичной продажи.

Одной из причин продажи *Thomson* является ее значительная задолженность. Перед продажей французское правительство обязуется инвестировать в эту компанию 11 миллиардов франков, а остаток долга *Thomson* в размере 24 млрд. франков возьмет на себя *Lagardere Group*. Таким образом, речь идет не просто о продаже в чистом виде, а также о взятии на себя обязательств одной фирмы другой. По предварительным оценкам ежегодная прибыль новой корпорации составит около 60 миллиардов франков.

Существующая структура фирм *Thomson SA* и *Lagardere Group*

THOMSON SA

Общая прибыль в 1995 г. : 71,8 млрд. франков
Прибыль от военного производства: 22,9 млрд. франков

Thomson-CSF: прибыль 1995 г. 34 млрд. фр.
Аэрокосмическое оборудование: 8,7 млрд. фр.
Авионика: 4,6 млрд. фр.
Системы обнаружения и ракетная техника: 10,8 млрд. фр.
Системы командования, контроля и связи: 5,9 млрд. фр.
Компьютерное оборудование: 4 млрд. фр.

LAGARDERE GROUP

Общая прибыль в 1995 г. : 52,5 млрд. франков
Прибыль от военного производства: 16 млрд. франков

Matra Defence et Espace: прибыль 1995 г. 26 млрд. фр.
Matra-Marconi Space: 6,8 млрд. фр.
Matra-British Aerospace Dynamics: 8 млрд. фр.
Системы командования, контроля и связи: 10,4 млрд. фр.
Компьютерное оборудование: 0,8 млрд. фр.

Сообщения

Франко-германская корпорация *Eurocopter* провела второго и третьего октября на поле Центрального аэродрома презентацию легких вертолетов ВК 117, ВО 105, и *Ecourel*. На презентации было объявлено, что МЧС России закупило пять единиц спасательного и медицинского вертолета ВО105. Выбор МЧС был обусловлен возможностью транспортирования ВО105 на самолетах Ил-76, а также его высокими эксплуатационными и экономическими характеристиками. Другая представленная на презентации машина - *Ecourel* - может использоваться для наблюдения экологической, дорожной, пожарной ситуации в городских условиях, экстренной транспортировке и спасения, а также на морских нефтяных платформах.

Девятого октября на поле Центрального аэродрома состоялась презентация спортивных самолетов Су-29 и Су-31. Мероприятие проводилось в рамках традиционных встреч клуба военно-воздушных атташе, аккредитованных в Москве. По словам выступившего на презентации Генерального конструктора ОКБ "Сухой" М. П. Симонова данные машины являются лучшими в классе спортивных акробатических самолетов, что и было продемонстрировано на последнем Чемпионате мира по спортивному пилотированию в США, где российские машины заняли восемь из десяти призовых мест.

Анонс

С 21 по 25 октября в Париже проходила выставка военно-морских вооружений *Euronavale*. В работе выставки приняла участие российская делегация, в состав которой входили представители Государственной Компании "Росвооружение", а также ведущих российских производителей военно-морской техники: Центральное морское конструкторское бюро "Рубин" из Санкт-Петербурга, ЦМКБ "Алмаз", НИИ "Мортептехника", ЦНИИ "Гранит" и другие. Звездой российского стенда стала лучшая в мире дизельная подводная лодка третьего поколения класса "Варшавянка", разработанная ЦМКБ "Рубин", который также представил проект своей новой разработки - дизельной ПЛ "Амур". На выставке присутствовал корреспондент журнала ЭОВ Руслан Пухов. В одном из ближайших номеров читайте его материалы о рынке военно-морских вооружений.

ПОДПИСНОЙ КУПОН

Стоимость годовой подписки журнала составляет шестьсот долларов США в рублевом эквиваленте по курсу ЦБР на день оформления подписки.

Для оформления подписки свяжитесь с Русланом Пуховым по телефону 434-92-88 или по электронной почте по адресу <armscontrol@pircenter.org>.

Вы также можете оформить подписку через Internet в режиме on-line по адресу <www.pircenter.org>.

Подписчики журнала "Экспорт обычных вооружений" имеют скидки до 50% на другие печатные продукты Центра Политических Исследований в России: журналы "Ядерный контроль", "Химическое оружие и его уничтожение", "Научные записки Центра ПИР". Адрес Центра ПИР: Москва, 117454, А/я 17.



НОВОСТИ ЦЕНТРА ПИР

✓ В связи с расширением числа программ и проектов Центра ПИР и для улучшения координации в обработке корреспонденции **мы изменили почтовый адрес**. Пожалуйста, обратите внимание, что теперь всю корреспонденцию, адресованную в ПИР, вне зависимости от того, с каким проектом она связана, следует направлять по адресу: 117454 Россия, Москва, а/я 17 (русский вариант) или P.O.Box 17, Moscow 117454, Russia (английский вариант). Справочную информацию общего характера следует запрашивать по электронной почте <info@pircenter.org>. Письма редактору журнала "Ядерный Контроль" Владимиру Орлову следует направлять по электронному адресу <orlov@pircenter.org>. Материалы, адресованные Президенту Центра ПИР Роланду Тимербаеву, следует направлять по электронному адресу <timerbaev@pircenter.org>. Справочный телефон Центра ПИР прежний - (095) 434-9288.

✓ **Центр ПИР и Центр проблем экспортного контроля** (директор Анатолий Булочников) подписали договор о взаимодействии этих двух некоммерческих научно-исследовательских организаций. Договором предусмотрена тесная координация их действий и развитие сотрудничества, направленного на укрепление международного режима нераспространения оружия массового уничтожения.

✓ **Центр ПИР и Международный институт политических исследований (Минск)** приступили к работе над совместным проектом по исследованию направлений и характера экспорта обычных вооружений из России и СНГ, а также взаимодействия государств СНГ в военно-технической политике. Грант на проект выделил Институт мира Соединенных штатов (US Institute of Peace). Проект также финансируется из собственных ресурсов Центра ПИР. Предложения по проекту просьба направлять со-директору проекта с российской стороны Константину Макиенко по адресу: Россия, 117454, Москва, а/я 17 (русский вариант) или P.O.Box 17, Moscow 117454, Russia (английский вариант), или по электронной почте <armscontrol@pircenter.org>.

✓ **Центр ПИР объявляет о начале работы по проекту "Военно-гражданские отношения в России и возможности гражданского контроля над военными структурами"**. Двухгодичный грант на развитие проекта выделил C.S.Mott Foundation. Предложения по участию в проекте, заявки на получение материалов по проекту и комментарии просьба направлять старшему научному сотруднику Центра ПИР Дмитрию Евстафьеву по адресу: Россия, 117454, Москва, А/Я 17. или по электронной почте <evstafiev@pircenter.org>.

✓ **Центр ПИР сообщает о том, что в ноябре выйдет в свет очередной, третий номер "Научных Записок Центра ПИР"**. Материалы готовящегося номера посвящены вопросам российско-американского диалога по ПРО и представляют собой уникальный источник информации для всех, кто интересуется дискуссией по ПРО. Запрос на приобретение "Научных Записок Центра ПИР" №3 следует направлять по адресу: Россия, 117454, Москва, а/я 17 (русский вариант) или P.O.Box 17, Moscow 117454, Russia (английский вариант) или по электронной почте <pukhov@pircenter.org>.

В сентябре-октябре вышли в свет и рассылаются подписчикам следующие издания Центра ПИР

- ◆ Химическое оружие и его уничтожение № 2, осень 1996
- ◆ Yaderny Kontrol Digest №2, Summer 1996
- ◆ Экспорт обычных вооружений №4-5, август-сентябрь 1996
- ◆ Экспорт обычных вооружений №6, октябрь 1996

В Центре ПИР можно приобрести также ранее вышедшие издания:

- ◆ Ядерный Контроль - все предыдущие номера
- ◆ Yaderny Kontrol Digest #1, Spring 1996
- ◆ Химическое оружие и его уничтожение №1, весна 1996
- ◆ Экспорт обычных вооружений №№ 1 (май 1996), 2 (июнь 1996), 3 (июль 1996)
- ◆ Научные Записки Центра ПИР №2.- Дмитрий Евстафьев. Ограниченные вооруженные конфликты и проблемы безопасности России. Май 1996.

Заявки для приобретения данных изданий просьба направлять по адресу:

Россия, 117454, Москва, А/Я 17. или по электронной почте <sales@pircenter.org>.

Самый быстрый способ подписаться на издания Центра ПИР - заглянуть в наше представительство в Интернет <www.pircenter.org> и заполнить подписной купон, который будет обработан в автоматическом режиме.