



Наталья Калинина

МИЛИТАРИЗАЦИЯ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА: ДИНАМИКА И РИСКИ

СТАТЬЯ ПЕРВАЯ В серии из двух статей

Одним из наиболее *невротических* районов нашей планеты вот уже в течение весьма длительного времени является Ближний Восток. Общая напряженность, обостренный до предела гражданский конфликт в Сирии, создающий угрозу полноценного регионального столкновения.

Ко всему этому добавляются неурегулированные арабо-израильские отношения, сложное внутривосточное положение в отдельных странах региона и непрекращающиеся акты вмешательства сторонних держав во внутренние дела арабских государств.

Что касается Израиля, то продолжающиеся интенсивные испытания и развертывание этим государством систем противоракетной обороны, а также периодические налеты на соседний Ливан и Сирию, объективно создают у остальных дееспособных игроков региона политическую потребность в переоснащении своих армий новыми вооружениями.

Все это создает исключительно пеструю и постоянно меняющуюся политическую мозаику, которая привлекает к Ближнему Востоку самое пристальное внимание.

КОНФЛИКТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СТРАН БЛИЖНЕГО ВОСТОКА

Начиная с 2011 г. политические режимы были свергнуты в Тунисе, Египте (уже дважды), Ливии и Йемене. Гражданские восстания различной интенсивности произошли или происходят в Бахрейне, Ираке, Иордании, Кувейте, Саудовской Аравии, Кровавая гражданская война в настоящее время продолжается в Сирии¹. *Арабская весна* далека от своего логического завершения и постепенно перерастает в *исламистскую зиму*, где в странах победивших революций эйфория сменяется конфликтами между теми, кто совсем недавно сообщал о свержении прежней власти.

Не срабатывают в снижении конфликтности и меры, принимаемые в рамках ООН, в частности введение эмбарго на поставку различных видов вооружений обеим конфликтующим сторонам². По состоянию на середину 2013 г. полные или частичные эмбарго ООН на поставки оружия в ближневосточный регион действуют в отношении *Аль-Каиды*, движения *Талибан*, Ирака, Ирана, Ливана, Ливии³, однако военно-политическое напряжение не только не снижается, но и в отдельных регионах возрастает.



А
Н
А
Л
И
З

Анализ докладов комитетов ООН по санкциям показал, что эмбарго на поставки оружия не останавливает военный конфликт, который продолжается либо за счет перетекания оружия от одной противоборствующей стороны к другой, либо за счет нелегальных его закупок через третьи страны или других контрабандных способов поступления. Согласно докладу Стокгольмского института исследований проблем мира (СИПРИ)⁴, эмбарго более или менее результативно только примерно в 25% случаев.

Руководители ближневосточных стран стремятся развивать свои вооруженные силы таким образом, чтобы они могли обеспечить сохранность политических режимов в случае развития ситуации по самому негативному сценарию. Реализация этих устремлений осуществляется, как правило, через увеличение доли военных расходов, направляемых на модернизацию вооруженных сил и закупки вооружений и военной техники (ВиВТ). Особенно четко эти закономерности проявились перед нынешним витком обострения обстановки в регионе.

Подтверждением сказанному могут служить данные о военных расходах, которые за 2004–2011 гг. в странах Ближнего Востока составили 796,530 млрд долл. и продолжают расти⁵ (см. таблицу 1).

Таблица 1. Доля стран Ближнего Востока в общих военных расходах региона

Страна	Доля в военных расходах, %
Саудовская Аравия	8,13
Оман	7,93
Ирак	7,65
Израиль	7,49
Иордания	5,48
Йемен	4,35
Сирия	4,25
Кувейт	4,08
Катар	3,63
ОАЭ	3,28
Бахрейн	3,09
Иран	2,83
Ливан	2,62
Египет	2,6
Турция	2,04

Как следует из вышеприведенной таблицы, лидером в регионе по военным расходам является Саудовская Аравия⁶. В 2012 г., по данным СИПРИ⁷, страны Ближнего Востока вновь и значительно увеличили свои военные расходы (на 8,3%). Наибольший прирост в регионе Ближнего Востока продемонстрировали Оман (51%), Саудовская Аравия (12%) и Кувейт (10%).

Эскалация насилия в регионе Ближнего Востока и Северной Африки обычно рассматривается в двух плоскостях:

- 1) пролонгация протестного движения (повторные площадные революции, что характерно для Египта, Туниса и Ливии);
- 2) накачивание региона оружием, приобретенным как легально (в том числе путем поставок оружия законным и протестным силам Сирии), так и нелегально (поставка ХАМАСу оружия из ливийских арсеналов).

В любом случае Ближний Восток является самым милитаризованным регионом мира⁸. В связи с этим главные сохраняющиеся риски на ближайшую перспективу включают возможное нарастание нестабильности на Ближнем и Среднем Востоке (Сирия, Ирак, Йемен, Бахрейн, Саудовская Аравия, Иран, Турция) и в Северной Африке (Египет, Ливия), а также беспорядки в Пакистане после предстоящего вывода американского контингента из соседнего Афганистана.

В целом высокий конфликтный потенциал Ближнего Востока превратил его в самый емкий рынок вооружений со всеми вытекающими последствиями для международной безопасности.

ОСНОВНЫЕ ИМПОРТЕРЫ ВООРУЖЕНИЙ В РЕГИОНЕ

Ближневосточный регион в последнее десятилетие по объему заключаемых контрактов на поставку ВивТ в мировом распределении занимает второе место после Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР), причем разрыв между ними постепенно сокращается. К примеру, за 2004–2011 гг. общая сумма контрактов по АТР составила 155,488 млрд долл., а по Ближнему Востоку — 142,592 млрд долл. (30,9% мирового рынка вооружений⁹), из них в 2011 г. объем заказов составил 33,275 млрд долл.

Более того, регион Ближнего Востока сохраняет лидерство по пакету вновь заключаемых контрактов на импорт продукции военного назначения (ПВН) последние три года подряд. Закупки вооружений странами АТР и Ближнего Востока несопоставимы по объемам с другими сегментами мира и превышают, к примеру, Западную Европу почти в 3 раза, Северную Америку почти в 5 раз, Восточную Европу более чем в 25 раз, Центральную Америку и Карибский бассейн более чем в 150 раз¹⁰.

Фактический объем экспорта обычных вооружений в страны Ближнего Востока за последние 8 лет (2005–2012 гг.) оценивается в 96,414 млрд долл. и возрос за это время с 11,103 млрд долл. в 2005 г. до 16,848 млрд долл. в 2012 г., т.е. более чем на 50%¹¹.

О том, что Ближневосточный регион занимает все большее значение на мировых рынках вооружений, свидетельствуют и данные о наиболее крупных сделках по их продаже. Так, к примеру, по итогам 2012 г. в число наиболее крупных программ в области закупок вооружений в мировом измерении вошли:

Алжир:

- заключение Германией контракта с Алжиром на поставку двух фрегатов класса *МЕКО А-200* (компания *Тиссен Круп Мэрин Системз*). С учетом опциона еще на 2 фрегата, общая стоимость соглашения оценивается в 2,176 млрд евро (2,886 млрд долл.). Высокая цена объясняется поставкой полного комплекта боевых систем для 4 кораблей, 6 вертолетов *Супер Линкс* компании *Агуста-Уэстленд*, обслуживание оборудования и обучение экипажей;

Египет:

- принятие Германией решения о поставке Египту двух неатомных подводных лодок (НАПЛ) *Тип-209*, несмотря на жесткую негативную реакцию



со стороны Израиля. Стоимость контракта оценивается в 700 млн евро (913 млн долл.);

Израиль:

- подписание Италией (компания *Алениа Аэрмакки*) контракта с Израилем на поставку 30 учебно-тренировочных самолетов (УТС) *M-346 Мастер* и связанного учебного оборудования. Общая стоимость соглашения оценивается в 1 млрд долл. Контракт является частью межправительственного соглашения между Израилем и Италией, которое включает поставку самолетов, двигателей, тренажеров, обслуживание, материальное обеспечение, обучение личного состава. Как планируется, поставка УТС начнется в середине 2014 г.;

Ирак:

- подписание США контракта с Ираком на поставку второй партии истребителей *F-16* в количестве 18 единиц (стоимостью около 3 млрд долл.) к 2018 г. Поставка первых 18 самолетов по контракту 2011 г. завершится в сентябре 2014 г.;

Катар:

- подписание швейцарской компанией *Пилатус Эйркрафт* контракта с Катаром на поставку 24 УТС *PC-21* в комплекте с системой обучения и материально-технической поддержкой. Первый самолет планируется поставить в середине 2014 г.

Оман:

- заключение пакетного контракта Великобританией (компания *BAE Системз*) на поставку Оману 12 многоцелевых истребителей *EF-2000 Тайфун* и 8 учебно-боевых самолетов (УБС) *Хоук Mk. 128*. Поставка первых истребителей запланирована на 2017 г. Стоимость соглашения на поставку истребителей, включая многолетнее материальное обеспечение и вооружение, составляет 2,5 млрд ф. ст. (более 4 млрд долл.). Стоимость и сроки поставок УБС *Хоук* не оглашались;

Саудовская Аравия:

- подписание Великобританией (компания *BAE Системз*) контракта с Саудовской Аравией на производство 48 истребителей *EF-2000 Тайфун* в модификации *Транш.3* на мощностях в Великобритании. Подписанный ранее базовый контракт предполагал, что эти 48 самолетов будут собраны в Саудовской Аравии. В то же время, переговоры о создании предприятия по обслуживанию самолетов в Саудовской Аравии и увеличении стоимости базового соглашения в связи с изменившимися условиями его выполнения продолжаются. Как следствие, окончательная стоимость второй партии из 48 *EF-2000 Тайфун* в рамках ранее достигнутых договоренностей о поставке в общей сложности 72 самолетов станет ясна в текущем году после завершения переговоров;
- подписание Великобританией контракта с Саудовской Аравией на поставку 22 реактивных учебно-боевых самолетов УБС *Хоук* и 55 турбовинтовых УТС *PC-21* швейцарской компании *Пилатус* общей стоимостью 1,6 млрд фунтов стерлингов (2,5 млрд долл.). Новые учебные самолеты приобретаются для подготовки пилотов управлению заказанных ранее истребителей *EF-2000 Тайфун* и *F-15SA Игл*. Поставка УТС *PC-21* начнется в 2014 г., *Хоук* — с 2016 г. Сделка включает предоставление соответствующего оборудования, в том числе тренажеров, а также обучение персонала;

— подписание США контракта с Саудовской Аравией на закупку 36 легких ударных вертолетов *АН-6i Литтл Берд* компании *Боинг*. Поставка *АН-6i* является частью направленного в конце 2010 г. Саудовской Аравией запроса о закупке американских вооружений стоимостью около 60 млрд долл., который также включает 84 новых истребителя *F-15SA*, 70 ударных вертолетов *АН-64D Блок.3 Апач*, 72 многоцелевых вертолета *UH-60M Блэк Хоук*, 12 легких вертолетов *MD-530F*, боеприпасов, средств связи и другого оборудования. Часть этих обязательств была законтрактована в 2011 г., в том числе контракт на 30 млрд долл. с *Боингом* на поставку 84 новых *F-15SA* и модернизацию 70 *F-15*, состоящих на вооружении¹².

В целом контракты со странами Ближнего Востока составляют почти половину самых крупных сделок по всему миру. Очевидно, что увеличение доли сделок со странами региона на мировом рынке обычных вооружений продолжится.

СТРУКТУРА БЛИЖНЕВОСТОЧНОГО ИМПОРТА ВООРУЖЕНИЙ

Анализ имеющихся данных по долевному распределению отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг. позволяет провести ранжирование¹³ закупаемых вооружений по их приоритетности и стоимости¹⁴ (см. таблицу 2).

Таблица 2. Долевое распределение отдельных категорий вооружений и военной техники в общем балансе экспорта продукции военного назначения в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг.¹⁵

Место по стоимостному объему экспорта обычных вооружений	Объем заключенных контрактов	Фактические поставки в 2012 г.	Показатели тенденций
Военные самолеты и беспилотные летательные аппараты ¹⁶	71,84 млрд долл. (45,3%)	5,321 млрд долл. (31,6%)	Максимум: 2011 г. — 6,021 млрд долл. Минимум: 2008 г. — 1,795 млрд долл. ¹⁷
Бронетехника ¹⁸	16,039 млрд долл. (16,64%)	2,28 млрд долл. (13,53%)	Максимум: 2008 г. — 2,676 млрд долл. Среднее значение: 2,3–2,5 млрд долл.
Другие вооружения ¹⁹	12,044 млрд долл. (12,5%)	1,462 млрд долл. (8,68%)	Максимум: 2010 г. — 3,242 млрд долл. Минимум: 2006 г. — 637 млн долл. ²⁰
Вертолеты ²¹	11,219 млрд долл. (11,64%)		Максимум: 2007 г. — 2,265 млрд долл. Минимум: 2006 г. — 657 млн долл. Среднее значение (2011–2012 гг.): 1,8–1,95 млрд долл. ²²



Место по стоимостному объему экспорта обычных вооружений	Объем заключенных контрактов	Фактические поставки в 2012 г.	Показатели тенденций
Средства ПВО ²³	11,138 млрд долл. (11,55%)	2,158 млрд долл. (12,8%)	Максимум: 2011 г. — 2,385 млрд долл. Минимум: 2005 г. — 197 млн долл. Среднее значение (2010–2012 гг.): более 2 млрд долл. ²⁴
Военно-морская техника ²⁵	7,06 млрд долл. (7,32%)	2,135 млрд долл. (12,67%)	Максимум: 2012 г. — 2,135 млрд долл. ²⁶
Ракетно-артиллерийское вооружение ²⁷	6,92 млрд долл. (7,18%)	1,657 млрд долл. (9,84%)	Максимум: 2011 г. — 1,739 млрд долл. Минимум: 2006 г. — 145 млн долл.

Военные самолеты и беспилотные летательные аппараты

Экспорт. В первую десятку стран-экспортеров, заключивших наибольшее число контрактов на поставку самолетов и беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), входят²⁸ США, Великобритания, Франция, Россия, Швейцария, Италия, Южная Корея, Испания, Израиль и Канада.

Всего контракты на поставку ВиВТ на Ближний Восток заключили 24 страны, в 2012 г. — 6 стран. Первое место по итогам 2012 г. занимает Великобритания (5,9 млрд долл.), второе место у США (2,725 млрд долл.), замыкает тройку лидеров Швейцария (1,5 млрд долл.).

По объему реально осуществленного экспорта в первую десятку поставщиков вошли США, Великобритания, Франция, Швейцария, Южная Корея, Россия, Китай, Израиль, Канада. Всего поставки осуществляли 25 стран. Первое место по итогам 2012 г. заняли США (2,682 млрд долл.), второе место у Франции (1,68 млрд долл.) и третье место у Великобритании (264 млн долл.).

Импорт. Первое место по объему заключенных контрактов в 2012 г. занимает Оман (5,025 млрд долл.), второе — Саудовская Аравия (2,757 млрд долл.), третье — Ирак (2,3 млрд долл.).

По фактическим поставкам в 2012 г. первое место занимают ОАЭ (1,628 млрд долл.), второе место у Турции (1,595 млрд долл.) и третье у Саудовской Аравии (1,21 млрд долл.). На эти три страны в 2012 г. пришлось 83,3% от всего объема импорта вооружений стран Ближнего Востока по данной категории. Последующие места по фактическому объему импорта в 2012 г. заняли Катар (425 млн долл.), Ирак (286 млн долл.), Оман (80 млн долл.), Йемен (38 млн долл.), Египет (36 млн долл.) и Иордания (22,5 млн долл.).

Бронетехника

Экспорт. В 2005–2012 гг. контракты на поставку бронетехники заключили США (11,01 млрд долл.)²⁹, Канада (1,008 млрд долл.), Турция (741 млн долл.), Германия (735 млн долл.), Россия (654 млн долл.), Украина (620 млн долл.), Южная Корея (404 млн долл.), ЮАР (394 млн долл.), Нидерланды (260 млн долл.) и Болгария

(188 млн долл.). Во вторую десятку входят Франция (168,5 млн долл.), Великобритания (163 млн долл.), Беларусь (120 млн долл.), Сербия (112 млн долл.), Бельгия (93,8 млн долл.), Польша (30,5 млн долл.), Италия (20 млн долл.), Греция (10 млн долл.), Чехия (5 млн долл.) и Оман (1 млн долл.).

Первое место по итогам 2012 г. по объему заключенных контрактов занимают США — 632 млн долл., второе место у Болгарии — 188 млн долл. и третье у Франции — 125 млн долл.³⁰

По объемам фактических поставок в 2012 г. первое место закономерно заняли США (1,605 млрд долл.), на второе место вышла Украина (216 млн долл.), на третьем месте — Канада (138 млн долл.).

Из приведенных данных очевидно, что позиции России являются недостаточно прочными, поскольку практически в таких же объемах экспорт осуществляют еще три страны, да и Украина все больше становится конкурентом России на рынке бронетехники не только на Ближнем Востоке, но и в других регионах.

Импорт. Среди стран-покупателей бронетехники в этом регионе в 2005–2012 гг. лидируют Ирак (5,631 млрд долл.), Саудовская Аравия (4,953 млрд долл.), Египет (2,386 млрд долл.).

По итогам 2012 г. первое место занимают ОАЭ (400 млн долл.), второе — Ирак (220 млн долл.), третье — Израиль (200 млн долл.).³¹ На эти три страны пришлось почти 73% от всего объема импорта бронетехники в страны Ближнего Востока.

Другие вооружения

Абсолютно точных данных по мировому обороту ЛСО (стрелковое оружие и легкие вооружения), включая ближневосточный регион, не существует по ряду причин.

Во-первых, потому что только небольшое количество государств — продавцов оружия публикует свои данные об этом. Во-вторых, потому что фактически невозможно учесть попадание ЛСО из легального оборота в нелегальный. Также невозможно учесть поставку ЛСО по *серым* и *черным* схемам, включая экспорт через третьи страны или *перетекание* от законных владельцев к незаконным вооруженным формированиям, бандитским группам и террористическим организациям.

В 2008 г. в документах ООН упоминалось, что мировой оборот ЛСО составлял 870 млн ед.³², в результате применения которых ежегодно погибает 740 тыс. человек³³. В 2011 г. Генеральный секретарь ООН в одном из своих докладов оценил объем мировой разрешенной торговли ЛСО в 7 млрд долл. США³⁴, а в 2012 г., по данным SAS³⁵, в мире накоплено не менее 875 млн ед. ЛСО, причем ежегодно эта цифра возрастает на 8 млн ед.

Объем производства боеприпасов к стрелковому оружию достигает приблизительно 14 млрд патронов в год; ежегодно порядка 1 млн единиц стрелкового оружия меняет хозяев в результате кражи или утери³⁶. Страны Среднего и Ближнего Востока и Северной Африки являются крупнейшими импортерами ЛСО и боеприпасов к ним, что, безусловно, повышает риски вооруженных конфликтов.

Сегодня на оружейном бизнесе ЛСО специализируются порядка 1200 частных компаний более чем в 90 странах мира. К ведущим мировым экспортерам ЛСО, объемы продаж продукции которых составляют не менее 100 млн долл. в год, относятся (в порядке убывания) США, Италия, Германия, Австрия, Япония, Швейцария, Россия, Китай, Франция, Южная Корея, Бельгия и Испания.

Хотя США и Россия не публикуют официально своих данных по экспорту ЛСО, считается, что на долю США приходится порядка 40% мирового экспорта ЛСО, а на Россию примерно 7%. Пальму первенства в экспорте ЛСО держит Европейский Союз.



Если даже ориентироваться на отрывочные сведения Регистра ООН о поставках ЛСО, несмотря на их неполноту, можно привести некоторые данные из об экспорте разных видов и типов ЛСО в страны Ближнего Востока и Северной Африки за последние три года (см. таблицу 3).

Таблица 3. Поставки стрелкового оружия и легких вооружений разных категорий в страны Ближнего Востока

Страна	2009 г. ³⁷	2010 г. ³⁸	2011 г. ³⁹
Австрия		Алжир, Иордания, Ирак, Египет, Катар, Кувейт, Оман, ОАЭ, Саудовская Аравия	
Болгария	Йемен, Эфиопия, Ирак	Алжир, Йемен, Эфиопия	Египет, Алжир, Ирак, Эфиопия, ОАЭ
Босния и Герцеговина	Йемен		
Великобритания	Бахрейн, Катар, Ливан	Иордания, Ирак, Кувейт, Оман, ОАЭ, Саудовская Аравия	Бахрейн, Джибути, Оман, ОАЭ, Ирак, Кувейт, Ливан, Саудовская Аравия
Венгрия		Саудовская Аравия	
Германия	Бахрейн, Чад, Катар	Бахрейн, Катар, Кувейт, Оман, ОАЭ, Саудовская Аравия	
Дания	Эфиопия		
Канада		Саудовская Аравия	
Польша			Саудовская Аравия, Ирак
Румыния	Ливан		
Сербия	Бахрейн		
Словакия			Египет
Турция		Иран, Египет, Сирия	
Украина	Ливан, Чад		
Франция			Катар
Швейцария	Катар, Ливан, Кувейт		

При более детальном анализе экспорта ЛСО за эти же годы обращал на себя внимание рост поставок переносных зенитно-ракетных комплексов (ПЗРК) и противотанковых управляемых ракет (ПТУР). Именно ПЗРК в последние годы стали все чаще использоваться в военных конфликтах, а их легальное и нелегальное распространение становится *головной болью* международного сообщества⁴⁰.

На основе отрывочной информации из различных источников можно предполагать, что ежегодные объемы российского ЛСО на экспорт составляют 150–300 млн долл. При этом большая часть этой суммы приходится на самое дорогое оружие этого класса — ПЗРК и ПТУР, основными покупателями которого являются страны

Ближнего Востока и Африки (Алжир, Ливия, Эфиопия, Иордания, Эритрея, Оман и др.), Азии, некоторые государства Латинской Америки и страны СНГ.

В США производством стрелкового оружия занимается около 200 компаний. Ежегодный объем американского экспорта ЛСО по всем программам оценивается в среднем в 1,2 млрд долл. (в 4–5 раз больше, чем в России), из которых на ПТУР тратится примерно 775 млн долл., на ПЗРК — 102 млн долл. и на все остальные категории ЛСО — около 275 млн долл. Годовой объем производства ЛСО всех категорий в США составляет около 4 млн единиц, что составляет примерно половину мирового объема. Основными покупателями американского ЛСО являются западноевропейские страны, Япония, Израиль, Тайвань, Саудовская Аравия и Египет.

К общей характеристике мирового оборота ЛСО следует присовокупить оборот нелегальной торговли ЛСО, который составляет не менее 3–4 млрд долл. в год. Только 50–60% мирового объема торговли ЛСО является законным, остальные поставки осуществляются по *серым* и *черным* схемам⁴¹, что делает ситуацию с его распространением все менее наблюдаемой и все более критически значимой с позиций международной безопасности.

Вертолеты

Экспорт. В рассматриваемый период на этом рынке ситуация с контрактами на поставку сложилась следующим образом: США — 15,108 млрд долл. (72,8%), Россия — 2,646 млрд долл. (12,75% в случае подтверждения крупного контракта с Ираком), Италия — 2,22 млрд долл. (10,7%), Франция (611 млн долл.), ОАЭ (101 млн долл.), Иордания (32 млн долл.), Польша и Украина (по 6 млн долл.).

Импорт. В 2005–2012 гг. в рейтинге покупателей вертолетной техники на Ближнем Востоке первое место занимает Саудовская Аравия — 10,885 млрд долл. (52,45%), второе место у Ирака — 3,049 млрд долл. (14,65%), третье место у Турции — 2,524 млрд долл. (12,16%). Далее следуют: ОАЭ (1,965 млрд долл.), Египет (1,159 млрд долл.), Катар (548 млн долл.), Бахрейн (302 млн долл.), Иордания (84,6 млн долл.), Ливан (81,1 млн долл.) и Израиль (80 млн долл.), Иран (45 млн долл.), Йемен (27 млн долл.) и Оман (10 млн долл.). По итогам 2012 г. первое место занимает Ирак (около 2 млрд долл.), далее идут ОАЭ — 400 млн долл. и Ливан — 69 млн долл.

По данным фактического импорта, первое место по 2005–2012 гг. с объемом 3,013 млрд долл. (26,86% от всех закупок вертолетной техники странами региона) занимают ОАЭ. Второе место с объемом 1,25 млрд долл. (11,14%) занимает Кувейт и третье Саудовская Аравия — 1,215 млрд долл. (10,83%). Далее следуют Египет (1,075 млрд долл.), Ирак (1,048 млрд долл.), Турция (785 млн долл.), Израиль (720 млн долл.), Оман (665 млн долл.), Катар (578 млн долл.), Бахрейн (352 млн долл.), Иордания (305 млн долл.), Йемен (77 млн долл.), Ливан (71 млн долл.) и Иран (65 млн долл.).

Средства ПВО

Экспорт. Среди экспортеров средств ПВО первое место в рассматриваемый период занимают США — 5,504 млрд долл. (49,4% от всего объема экспорта средств ПВО в страны Ближнего Востока). Второе место у России — 4,776 млрд долл. (42,9%). Замыкает тройку лидеров Швейцария — 307 млн долл. (2,76%). За ними следуют Франция (166 млн долл.), Великобритания (165,3 млн долл.), Египет (130 млн долл.), Италия (85 млн долл.) и Чехия (4 млн долл.)⁴². В 2012 г. экспорт средств ПВО в регион Ближнего Востока осуществили 3 страны: США (1,644 млрд долл.), Россия (413 млн долл.) и Франция (100 млн долл.).



Импорт. Среди покупателей средств ПВО первое место в 2005–2012 гг. с объемом 4,247 млрд долл. (38,1%) занимают ОАЭ. И за последние пять лет эта страна увеличила свои затраты на закупки средств ПВО более чем в 100 раз.

Второе место по импорту зенитно-ракетного вооружения с объемом 1,994 млрд долл. (17,9%) занимает Египет, за ним следует Иран — 1,4 млрд долл. (12,57%). За ним следуют Кувейт (1,193 млрд долл.), Сирия (776 млн долл.), Турция (510 млн долл.), Саудовская Аравия (373 млн долл.), Израиль (340 млн долл.), Иордания (200 млн долл.) и Оман (100 млн долл.).

По итогам 2012 г. первое рейтинговое место импортеров выглядит так: ОАЭ — 1,121 млрд долл. (51,95%), Кувейт — 524 млн долл. (24,3%), Египет — 300 млн долл. (13,9%). На эти три страны в указанном году пришлось 90,1% от всего объема закупок средств ПВО всеми странами Ближнего Востока. Последующие места заняли Сирия (113 млн долл.) и Оман (100 млн долл.).⁴³

Военно-морская техника

Экспорт. В 2005–2012 гг. первое место по экспорту военно-морской техники (ВМТ) в регион Ближнего Востока принадлежит Германии — 2,2 млрд долл. (31,15% всех поставок ВМТ на Ближний Восток). Второе место у Франции — 1,629 млрд долл. (23,1%). Третье место у США — 1,369 млрд долл. (19,4%). Затем идут Италия (645 млн долл.), Великобритания (437 млн долл.), Швеция (171 млн долл.), Турция (160 млн долл.), ОАЭ (156 млн долл.), Россия (120 млн долл.) и Австралия (71 млн долл.).

В 2012 г. экспорт по категории ВМТ в регион Ближнего Востока осуществляли 9 стран, среди них первое место у Германии (635 млн долл.), второе — у США (494 млн долл.) и третье — у Великобритании (327 млн долл.). Россия в 2012 г. экспорт ВМТ в страны Ближнего востока не осуществляла⁴⁴.

Импорт. Среди покупателей ВМТ первое место в регионе в 2005–2012 гг. занимает Турция — 2,179 млрд долл. (30,87%). Хотя по годам объемы закупок имели существенные колебания: от 105 до 656 млн долл. в год. Второе место у Саудовской Аравии — 1,3 млрд долл. (18,4%). Третье место у Кувейта — 713 млн долл. (10,1%). Далее следуют Израиль (635 млн долл.), Ирак (622 млн долл.), ОАЭ (616 млн долл.), Египет (344 млн долл.), Оман (322,5 млн долл.), Бахрейн (84,5 млн долл.), Йемен (71 млн долл.), Катар (43,6 млн долл.), Иран (40 млн долл.), Ливан (39 млн долл.), Сирия (30 млн долл.) и Иордания (20 млн долл.).

По итогам 2012 г. первое место в рейтинге импортеров по категории ВМТ в регионе Ближнего Востока принадлежит Израилю — 635 млн долл. (29,74%), второе место у ОАЭ — 256 млн долл. (12%) и третье у Омана — 252 млн долл. (11,8%). На эти три страны по итогам 2012 г. пришлось 53,5% от всего объема регионального импорта ВМТ. Далее следуют Ирак (246,2 млн долл.), Турция (240 млн долл.), Египет (215 млн долл.), Кувейт (138,5 млн долл.), Саудовская Аравия (75 млн долл.), Ливан (29 млн долл.), Катар (28,3 млн долл.) и Иран (20 млн долл.).⁴⁵

Ракетно-артиллерийское вооружение

Экспорт: США в 2005–2012 гг. заняли первое место среди экспортеров ракетно-артиллерийского вооружения (РАВ) на Ближний Восток — 4,424 млрд долл. (63,9%). Второе место занимает Южная Корея — 700 млн долл. (10,1%). Третье место у Франции — 500 млн долл. (7,23%). Далее следуют Китай (485 млн долл.), Сербия (195 млн долл.), Россия (145 млн долл.), Турция (140 млн долл.), Финляндия (86,7 млн долл.), Сингапур (80 млн долл.) и Италия (53,6 млн долл.), Нидерланды (45 млн долл.), Швеция (12,5 млн долл.), Бельгия (11 млн долл.), Болгария (10,5 млн долл.), Австрия (10 млн долл.), Словения (6,4 млн долл.), Босния (5 млн долл.), Чехия (5 млн долл.), Украина (3 млн долл.) и Румыния (2 млн долл.).

По итогам 2012 г. первое место с большим отрывом от остальных участников рынка занимают по-прежнему США — 1,267 млрд долл. Второе место у Франции — 150 млн долл. и третье у Южной Кореи — 140 млн долл.⁴⁶.

Импорт: Первое место в ряду импортеров РАВ среди стран Ближнего Востока в рассматриваемый период занимают ОАЭ — 1,975 млрд долл. (28,54%). Второе место по импорту РАВ заняла Иордания — 1,048 млрд долл. (15,15%), третье место у Саудовской Аравии — 922 млн долл. (13,32%). Далее следуют Египет (829 млн долл.), Турция (764 млн долл.), Ирак (454 млн долл.), Израиль (354,5 млн долл.), Кувейт (347 млн долл.), Бахрейн (138 млн долл.), Оман (48 млн долл.), Иран (25,1 млн долл.) и Йемен (16 млн долл.).

По итогам 2012 г. тройка лидеров не изменилась: первое место в рейтинге импортеров занимают ОАЭ — 859 млн долл. (51,84%), второе место у Иордании — 379 млн долл. (22,87%) и третье у Саудовской Аравии — 233 млн долл. (14,06%). На эти три страны по итогам 2012 г. пришлось 88,8% от всего объема импорта РАВ странами Ближнего Востока. Далее следуют Турция (97,9 млн долл.) и Египет (87,8 млн долл.)⁴⁷.

ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ОБЫЧНЫХ ВООРУЖЕНИЙ В 2013–2016 гг.

Поскольку военно-политическая ситуация на Ближнем Востоке остается нестабильной, прогнозные оценки рынка вооружений этих стран можно делать только на краткосрочный период. Исходя из ситуации на начало 2013 г. и ориентируясь на имеющуюся информацию об уже подписанных контрактах, а также об известных тендерах и заявленных намерениях, таким периодом могут быть 2013–2016 гг.

Таблица 4. Прогноз по долевым распределению отдельных категорий вооружения и военной техники в общем балансе экспорта продукции военного назначения в страны Ближнего Востока за 2013–2016 гг.⁴⁸

Категория вооружения	Характеристика тенденций	Стоимостной объем экспорта, млрд долл.			
		2013	2014	2015	2016
Военные самолеты и БПЛА	<p>В указанный период отраженные закономерности сохраняются и категория <i>военные самолеты и БПЛА</i> по стоимостному объему экспорта вооружений в страны Ближнего Востока останется на первом месте.</p> <p>Прогнозируемый объем закупок составит порядка 41 млрд долл. (около 40% от всего ожидаемого объема экспорта ПВН в этот регион).</p> <p>Долевой объем экспорта по категории <i>военные самолеты и БПЛА</i> в 2013–2016 гг. на 5,07 процентных пункта превысит долевой показатель этой категории в 2005–2012 гг. (38,27% против 33,2%).</p>	7,466	10,492	11,653	11,37



Категория вооружения	Характеристика тенденций	Стоимостной объем экспорта, млрд долл.			
		2013	2014	2015	2016
Бронетехника	В указанный период категория <i>бронетехника</i> со второго места может переместиться на четвертое, поскольку, по имеющимся данным, ожидаемый объем контракции составит 8,594 млрд долл. (примерно 8,0% от всего ожидаемого объема экспорта ПВН).	2,056	2,132	2,445	1,962
Другие вооружения	В указанный период категория <i>другие вооружения</i> в рейтинге закупок ВиВТ странами Ближнего Востока может занять шестое место. По данной категории срок с момента заключения контракта до фактической поставки значительно меньше по сравнению с основными системами вооружений. В этой связи можно полагать, что пакет заказа по данной категории еще находится в стадии формирования и на текущий момент представленные данные являются сугубо предварительными.	1,346	1,727	0,618	0,058
Вертолеты	В указанный период вертолеты по стоимостному объему экспорта вооружений в страны Ближнего Востока переместятся с четвертого на второе место и ожидаемый объем контрактов составит примерно 27,721 млрд долл. (около 26% от всего ожидаемого объема экспорта ВиВТ всех категорий). В целом долевой объем экспорта по категории <i>вертолетная техника</i> в 2013–2016 гг. на 14,25 процентных пункта превысит долевой показатель той же категории в 2005–2012 гг. (25,89% против 11,64%). Иными словами, предполагаемый рост экспорта вертолетной техники в ближайшем будущем будет самым высоким в сопоставлении с долевым ростом всех остальных категорий вооружений ⁴⁹ .	2,707	4,443	9,511	11,059

Категория вооружения	Характеристика тенденций	Стоимостной объем экспорта, млрд долл.			
		2013	2014	2015	2016
Средства ПВО	<p>В указанный период в рейтинге категорий вооружений средства ПВО по объемам продаж переместятся с пятого на третье место.</p> <p>Предполагается, что объемы продаж зенитно-ракетного вооружения за указанные годы составят 17,249 млрд долл. (16,1% от всего ожидаемого объема экспорта ПВН в страны Ближнего Востока).</p> <p>Долевой объем экспорта по этой категории в 2013–2016 гг. превысит аналогичный показатель за 2005–2012 гг. примерно на 4,5 процентных пункта и составит 16,1% против 11,5%⁵⁰.</p>	0,772	1,34	6,5	8,639
Военно-морская техника (ВМТ)	<p>В указанный период прогнозируется, что общий объем закупок ВМТ составит 6,18 млрд долл. (5,77% от всего ожидаемого объема экспорта ПВН в страны региона).</p> <p>В целом долевой объем экспорта по категории ВМТ в 2013–2016 гг. снизится на 1,55 процентных пункта по сравнению с аналогичным показателем в 2005–2012 гг. (5,77% против 7,32%).</p> <p>Однако в общем рейтинге объемов закупок ВиВТ разных категорий возможно перемещение ВМТ с шестого на пятое место за счет изменения баланса закупок по другим категориям⁵¹.</p>	2,383	0,835	1,142	1,82
Ракетно-артиллерийское вооружение (РАВ)	<p>В указанный период категория РАВ, по всей вероятности, сохранит за собой седьмое место.</p> <p>Общий объем поставок по данной категории ожидается в сумме 2,61 млрд долл. (2,44% от всего прогнозируемого объема экспорта ПВН в страны региона).</p> <p>При этом долевой объем экспорта по данной категории в 2013–2016 гг. на 4,74 процентных пункта может снизиться по сравнению с долевым показателем этой категории в 2005–2012 гг. (2,44% против 7,18%)⁵².</p>	1,312	0,508	0,654	0,135



В прогноз включены два основных параметра: рейтинг стран Ближнего Востока по объемам ожидаемого импорта и рейтинг мировых экспортеров на этих рынках.

Рейтинг стран по объемам ожидаемого импорта. В краткосрочном периоде (до конца 2013 г.) первое место по объему импорта ВиВТ в регионе Ближнего Востока, как ожидается, будет у Саудовской Аравии (5,183 млрд долл.), второе у ОАЭ (3,441 млрд долл.) и третье у Египта (2,597 млрд долл.)⁵³ (см. таблицу 5).

Таблица 5. Рейтинг стран Ближнего Востока по объемам ожидаемого импорта

Страна	Объем импорта обычных вооружений всех категорий (согласно классификации Регистра ООН) странами Ближнего Востока				
	по рассматриваемому 4-летнему периоду (2013–2016 гг.)	В 2013 г.	В 2014 г.	В 2015 г.	В 2016 г. ⁵⁴
Весь регион	107,084 млрд долл. ⁵⁵	18,042 млрд долл.	21,478 млрд долл.	32,522 млрд долл.	35,041 млрд долл.
Саудовская Аравия	40,827 млрд долл. (38,1% от всего расчетного объема импорта ПВН странами региона). Для сравнения заметим, что за предыдущие четыре года (2009–2012 гг.) военный импорт Саудовской Аравией составил 12,222 млрд долл., то есть в ближайшие четыре года закупки ПВН возрастут более чем в 3,3 раза.	5,183 млрд долл.	8,223 млрд долл.	14,018 млрд долл.	13,403 млрд долл.
ОАЭ	15,417 млрд долл. (14,4% от прогнозируемых закупок ВиВТ всех категорий всеми странами региона). В предыдущий четырехлетний период (2009–2012 гг.) импорт ОАЭ составил 13,705 млрд долл., то есть ожидаемый рост в 2013–2016 гг. составит около 2 млрд долл.	3,441 млрд долл.	2,737 млрд долл.	4,93 млрд долл.	4,309 млрд долл.
Катар	11,302 млрд долл. (10,55%) По сравнению с предыдущим аналогичным периодом времени (в 2009–2012 гг. объем закупок вооружений всех категорий оценивался в 2,243 млрд долл.) военный импорт Катара возрастет в 4,6 раза, причем основные закупки в больших объемах начнутся с 2015 г. и далее продолжатся в нарастающем темпе. Судя по имеющимся данным, рост закупок вооружений Катаром будет самым значимым в регионе, что и обусловит перемещение этого государства в рейтинге стран-покупателей с десятого места, которое он занимал в 2009–2012 гг. на третье.	13 млн долл.	198 млн долл.	4,682 млрд долл.	6,409 млрд долл.

Страна	Объем импорта обычных вооружений всех категорий (согласно классификации Регистра ООН) странами Ближнего Востока				
	по рассматриваемому 4-летнему периоду (2013–2016 гг.)	в 2013 г.	в 2014 г.	в 2015 г.	в 2016 г. ⁵⁴
Турция	10,697 млрд долл.				
Ирак	7,079 млрд долл.				
Кувейт	6,797 млрд долл.				
Египет	4,997 млрд долл.				
Оман	4,57 млрд долл.				
Израиль	3,069 млрд долл.				
Сирия	2,105 млрд долл. — при условии реализации текущих контрактов с Россией				

В целом страны Ближнего Востока продолжают вооружаться значительными темпами, и за четыре предстоящих года суммарный рост военных закупок увеличится почти в два раза. Такой вывод более чем справедлив, поскольку в указанных цифрах учтены данные только по известным контрактам, но за это время общая сумма импорта может увеличиться за счет новых договоров на поставку систем с коротким производственным циклом (ЛСО, РАВ и др.). Из этого следует, что военный потенциал стран Ближнего Востока продолжит ускоренный рост, в связи с чем нельзя исключить возрастание конфликтности в регионе.

Рейтинг мировых экспортеров вполне предсказуем и базируется на данных за последние восемь лет (2005–2012 гг.), имеющихся сведений о заключенных контрактах на ближайшую перспективу и наблюдаемых тенденциях⁵⁶.

Первое место по экспорту вооружений в регион Ближнего Востока в ближайшие 3–4 года, как и за предыдущие восемь лет, займут США. Общая доля поставок ими вооружений всех категорий на Ближний Восток составит более 70% (72–75%) от всего прогнозируемого объема экспорта ПВН в страны региона, т.е. положение США в качестве *монополиста* на рынке вооружений Ближнего Востока укрепитя (в 2003–2010 гг. доля США составляла порядка 55%).

Если рассматривать географию американского экспорта ВиВТ в ключевые регионы мира, то Ближний Восток уже не одно десятилетие занимает ведущие места. Если в 2004–2011 гг. поставки оружия в этот регион составили около 50 млрд долл. (примерно 37% от всего объема военного экспорта Соединенных Штатов во все регионы мира), то с 2012 г. доля стран Ближнего Востока резко возрастает и до 2016 г. составит порядка 72 млрд долл. (общий объем экспорта прогнозируется на уровне 120,3 млрд долл.). Во многом этот рост будет обеспечен военными заказами Саудовской Аравии и ОАЭ.

Большая часть крупных контрактов была заключена после прокатившейся по странам Северной Африки и Ближнего Востока *арабской весны*. *Благоприятным* фоном для новых заказов на американские вооружения является также продолжающаяся гражданская война в Сирии. Одновременно происходит вытеснение с ближневосточного рынка вооружений России и ведущих западноевропейских производителей ВиВТ.

Второе место займет Великобритания с долевым объемом от всего экспорта не менее 9% (9,2–9,5%). Третье место займет Франция с долевым объемом от всего экспорта около 6% (5,7–5,9%).



В региональном аспекте Великобритания и Франция имеют самую сбалансированную структуру военного экспорта среди ведущих мировых поставщиков вооружений. В этих государствах поставки на Ближний Восток, АТР и Северную Америку имеют приблизительно одинаковые доли в общем объеме военных поставок. К примеру, у Франции в 2004–2011 гг. доля военного экспорта на Ближний Восток занимала третье место в его общем объеме и составила 7,681 млрд долл., или 24,58%. Ожидается, что в 2013–2016 гг. военные поставки Франции на Ближний Восток составят около 26,5% всего французского экспорта ВВТ.

Последующие места в ряду крупнейших мировых экспортеров вооружений в страны Ближнего Востока, распределяются, скорее всего, следующим образом: Германия⁵⁷, Италия, Россия, Канада, Южная Корея, Швейцария и Украина.

В среднем ниша каждой из этих стран на рынке вооружений рассматриваемого региона невелика. Так, доля Германии прогнозируется на уровне 2,2%, Италии — 2,13% и России — 2,05%. В случае реализации уже заключенных контрактов с Сирией процентная доля России может возрасти и переместить Россию с шестого на пятое место, но это маловероятно. Доля остальных перечисленных стран в сумме не превысит 3% от всего регионального экспорта, а доля каждой из них будет находиться в интервале от 0,78 до 0,6%.

Во вторую десятку с объемом планируемого экспорта в процентном соотношении от 0,35 до 0,05% от общего объема в порядке убывания войдут Швеция, Израиль, Нидерланды, Турция, Сербия, Испания, ОАЭ, Саудовская Аравия, Сингапур и ЮАР. Замкнут рейтинг Бельгия, Норвегия, Португалия и Австрия, доля поставок которых составит сотые и тысячные доли процента.

ИТОГИ

Тенденции ближневосточного рынка обычных вооружений в полной мере отражают происходящий здесь процесс милитаризации, который уже привел к тектоническим сдвигам в арабском мире, резкому росту напряженности и чреват непредсказуемыми последствиями для всего мира.

Сдвиги в мировой экономике и политике, внутреннее развитие Большого Ближнего Востока, действия или бездействие великих держав делают дальнейшее погружение региона в конфликты практически неизбежным. Итог этих фундаментальных и необратимых изменений невозможно прогнозировать. При этом следует понимать, что индикаторами возможной катастрофы являются не только неконтролируемые события *арабской весны*, но и действия продавцов оружия, которые пытаются проводить политику недопущения эскалации насилия в регионе, но продолжают этот регион вооружать.

Пока международным сообществом не будет понято, что поставки оружия и судьба протестного движения в странах *арабской весны* — вещи взаимосвязанные, мира в этом регионе ждать не приходится.

Вторая статья, посвященная российским позициям на ближневосточном рынке вооружений, будет опубликована в следующем номере журнала. 📄

Примечания

¹ Более подробно о причинах конфликтов и ходе их развития см. материалы Института Ближнего Востока. <http://www.iimes.ru/index.html> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

² Решение о введении эмбарго на поставки вооружений принимается в соответствии со статьей 41 Главы VII Устава ООН резолюцией СБ ООН, за которую должны проголосовать как минимум 9 членов Совета из 15, включая 5 постоянных его членов.

³ Полная база данных по эмбарго относительно всех стран, а также база данных эмбарго, введенных ЕС: SIPRI Arms Embargoes Database. <http://www.sipri.org/databases/embargoes> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁴ United Nations Arms Embargoes Their Impact on Arms Flows and Target Behaviour. A report by D. Fruchart, P. Holtom, S. T. Wezeman, D. Strandow and P. Wallensteen. SIPRI-2007.

⁵ С 2004 по 2011 гг. расходы на оборону в мире в номинальном выражении увеличились с 994,965 млрд долл. до 1639,972 млрд долл., то есть возросли в 1,65 раза.

⁶ Детальная информация по военным расходам всех стран Ближнего Востока и Северной Африки с 2004 по 2011 гг. имеется в Ежегоднике ЦАМТО-2012: статистика и анализ мировой торговли оружием: Глава 1. Мировые расходы на оборону в 2004–2011 гг. <http://armstrade.org/pages/main/magazines/yearly/report/1/index.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁷ Sam Perlo-Freeman, Elisabeth Sköns, Carina Solmirano and Helen Wiland. Trends in world military expenditure, 2012/SIPRI Fact Sheet From. 2013, 15 April. http://books.sipri.org/product_info?c_product_id=458# (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁸ Список наиболее милитаризованных государств, по мнению аналитиков Боннского международного института конверсии, возглавляет Израиль (1-е место), за ним следуют Сирия (3-е), Иордания (5-е), Кувейт (8-е) и Саудовская Аравия (10-е). См.: Вероятность эскалации насилия на Ближнем Востоке и в Северной Африке: прогнозы экспертов. 2012, 19 января. <http://www.centrasia.ru/newsA.php?st=1327503600> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁹ Общий стоимостной объем мирового импорта вооружений в 2004–2011 гг. составил 356,159 млрд долл.

¹⁰ Места в рейтинге регионов по объему заключенных контрактов в 2004–2011 гг. распределились следующим образом: 1) АТР (155,488 млрд долл.), 2) Ближний Восток (142,592 млрд долл.), 3) Западная Европа (51,671 млрд долл.), 4) Южная Америка и Мексика (35,291 млрд долл.), 5) Северная Америка (32,602 млрд долл.), 6) Северная и Северо-Восточная Африка (17,526 млрд долл.), 7) страны на постсоветском пространстве (10,123 млрд долл.), 8) Восточная Европа (6,456 млрд долл.), 9) Тропическая Африка с ЮАР (5,382 млрд долл.), 10) Центральная Америка и Карибский бассейн (791 млн долл.). Более детально см.: Ежегодник ЦАМТО–2012. Глава 3. Мировой экспорт ВнВТ в 2004–2011 гг. Центр анализа мировой торговли оружием. <http://www.armstrade.org> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

¹¹ Рынок вооружений стран Ближнего Востока в 2005–2012 гг. и прогноз на 2013–2016 гг. Аналитические материалы к выставке IDEX–2013. ЦАМТО. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0217/102717125/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

¹² Более подробно о ТОП-20 см.: 20 наиболее крупных сделок по продаже вооружений. *Вестник актуальных прогнозов*. 2013, 15 января. <http://www.vestnikrf.ru/news/info/1510/> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.); Рейтинг 20 наиболее крупных сделок по продаже вооружений в 2012 году. ЦАМТО. 2012, 26 декабря. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2012/1226/100516383/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

¹³ Ранжирование проведено по семи укрупненным категориям вооружений, представляемым странами в Регистр ООН по обычным вооружениям: бронетехника, военные самолеты и БЛА, вертолетная техника, военно-морская техника, ракетно-артиллерийское вооружение, средства ПВО и категория *другие вооружения*.

¹⁴ В стоимостном объеме экспорта учтены поставки новых вооружений, поставки из состава вооруженных сил стран-экспортеров, ремонт и модернизация. В анализе использованы данные ЦАМТО, представленные им к открытию выставки IDEX–2013 в Абу-Даби (ОАЭ). <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0217/102717125/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).



¹⁵ Приведенные здесь и далее данные также проверяются по базе данных СИПРИ: Transfers of major conventional weapons: sorted by recipient. Deals with deliveries or orders made for year range 2004 to 2012. SIPRI Arms Transfers Database. http://armstrade.sipri.org/armstrade/page/trade_register.php (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

¹⁶ В категорию военные самолеты и БЛА включены многоцелевые истребители, штурмовики, самолеты-заправщики, самолеты базовой патрульной авиации, военно-транспортные самолеты, самолеты ДРЛОиУ, разведывательные самолеты, самолеты РЭР, самолеты связи, реактивные учебно-боевые самолеты, турбовинтовые учебно-тренировочные самолеты, а также все типы БЛА.

¹⁷ Рынок военных самолетов и БПЛА стран Ближнего Востока в 2005–2012 гг. и прогноз на 2013–2016 гг. ЦАМТО. 2013, 15 февраля. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0217/102717125/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

¹⁸ В категорию бронетехника включены ОБТ, БМП, БМТВ, БТР, БРМ, бронированные автомобили, БРЭМ.

¹⁹ В категорию *другие вооружения* включены все типы ВиВТ, не входящие в основные категории, в частности это легкое стрелковое оружие, боевые модули для бронетехники, боеприпасы, радиостанции, двигатели всех типов, системы динамической защиты бронетехники, мишени, наשלменные системы, системы связи, системы целеуказания, тепловизоры, тренажеры и прочие системы вооружений.

²⁰ Более детально см.: Долевое распределение отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг. ЦАМТО. 2013, 17 февраля. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0217/102717125/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

²¹ В категорию вертолетная техника (вертолеты) включены ударные вертолеты, вертолеты ДРЛОиУ, противолодочные и морские патрульные вертолеты, тяжелые транспортные вертолеты, многоцелевые вертолеты среднего и легкого класса.

²² Более детально см.: Рынок военных вертолетов стран Ближнего Востока в 2005–2012 гг. и прогноз на 2013–2016 гг. ЦАМТО. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0214/100217078/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.). Также см.: Долевое распределение отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг.

²³ В категорию средства ПВО включены зенитные ракетные системы (комплексы) большой, средней и малой дальности, ПЗРК и ЗАУ.

²⁴ Долевое распределение отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг.

²⁵ В категорию *военно-морская техника* включены боевые надводные корабли основного класса (авианосцы, эсминцы, фрегаты, корветы, минно-тральные корабли, танко-десантные корабли), подводные лодки, катера (ракетные, артиллерийские, патрульные, десантные, прибрежной и морской зоны).

²⁶ В стоимостный объем экспорта внесены поставки новой военно-морской техники, поставки из состава ВС стран-экспортеров, ремонт и модернизация. См.: Рейтинг стран-поставщиков по фактическому экспорту военно-морской техники в регион Ближнего Востока в 2005–2012 гг. ЦАМТО. 2013, 17 февраля. <http://armstrade.org/includes/periodics/news/2013/0217/115517128/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

²⁷ В категорию ракетно-артиллерийское вооружение включены ПТРК (ПТУР), РСЗО, артиллерийские системы (орудия ПА и САО), ПУ ОТР и ПУ ТР, минометы всех типов.

²⁸ Здесь и далее экспортно-импортные оценки представляются в порядке убывания.

²⁹ Для справки: за тот же период объем фактического экспорта США по категории *бронетехника* в страны Ближнего Востока составил 10,033 млрд долл.

³⁰ См.: Рынок бронетехники стран Ближнего Востока. ЦАМТО. 2013, 13 февраля. <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0213/094917053/detail.shtml> и <http://armstrade.org/includes/periodics/mainnews/2013/0217/102717125/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

³¹ Там же.

³² Заместитель генерального секретаря ООН Ян Элиассон на открытии Конференции ООН для обзора прогресса, достигнутого в осуществлении Программы действий по предотвращению и искоренению незаконной торговли стрелковым оружием и легкими вооружениями во всех ее аспектах и борьбе с ней (27 августа — 7 сентября 2012 г.) озвучил другую цифру: ежегодно от пуля в мире гибнут около 500 тыс. человек.

³³ Документ СБ ООН S/PV.6288 (Resumption1) от 19 марта 2010 г.

³⁴ Доклад Генерального секретаря ООН «Стрелковое оружие». Документ СБ ООН S/2011/255. 2011, 5 апреля.

³⁵ Обзор стрелкового оружия–2012: движущиеся цели. См.: Small Arms Survey. <http://www.smallarmssurvey.org/>(последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

³⁶ Более подробно см.: Договор о торговле оружием: международный контроль за международной торговлей. Amnesty International, 2009. <http://amnesty.org.ru/node/703> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

³⁷ О количествах и категориях проданных ЛСО в перечисленные и другие страны, не относящиеся к нестабильным, см. документ ГА ООН A/65/113 от 15 июня 2010 г.

³⁸ Категории поставленных ЛСО и их количество см.: The Global Reported Arms Trade. The United Nations. <http://www.un-register.org/SmallArms/Index.aspx> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

³⁹ О количествах и категориях проданных ЛСО в перечисленные и другие страны, не относящиеся к нестабильным, см. документ ГА ООН A/67/212 от 30 июля 2012 г. и A/67/212/Add.1 2012, 21 сентября.

⁴⁰ Особенностью ПЗРК являются их возможности по поражению не только гражданских, но и военных самолетов на расстоянии от 5 до 7 км. Большая часть ракет этого вида ЛСО, включая, к примеру, системы СА советского (российского) производства, американской — ПЗРК *Стингер*, китайской *Вангард*, имеют малый вес и являются самонаводящимися на цель по ее инфракрасному (тепловому) излучению. Страны Ближнего Востока и Северной Африки проявляют все больший интерес к ПЗРК и его закупкам.

⁴¹ Более подробно см.: Военно-техническое сотрудничество России с иностранными государствами: основы, проблемы и перспективы. Под ред. Н. И. Калининой. М.: ИМЭМО РАН, 2010. С. 70–77.

⁴² Там же.

⁴³ Полностью статистический материал по рынку Ближнего Востока см.: Мировая торговля оружием. 2013, № 2.

⁴⁴ Там же.

⁴⁵ Там же.

⁴⁶ Более подробно см.: Долевое распределение отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2005–2012 гг.

⁴⁷ Мировая торговля оружием. 2013, № 2.

⁴⁸ В составлении прогноза также использован материал: Paul Holtom, Mark Bromley, Pieter D. Wezeman and Siemon T. Wezeman. Trends In International Arms Transfers, 2012. SIPRI Fact Sheet. 2013, March. http://books.sipri.org/product_info?c_product_id=455# (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁴⁹ Долевое распределение отдельных категорий ВиВТ в общем балансе экспорта ПВН в страны Ближнего Востока в 2013–2016 гг. ЦАМТО. 2013, 17 февраля. <http://www.armstrade.org/includes/periodics/news/2013/0217/134017134/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁵⁰ Там же.

⁵¹ Там же.



А
Н
А
Л
И
З

⁵² Там же.

⁵³ Мировая торговля оружием. 2013, № 2.

⁵⁴ Здесь и далее фактические цифры взяты из прогнозных оценок ЦАМТО, сделанных им к выставке IDEX-2013 в Абу-Даби. <http://www.armstrade.org/includes/periodics/news/2013/0221/115517211/detail.shtml> (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁵⁵ В стоимостном объеме учтен планируемый импорт новых вооружений, импорт из состава ВС стран-экспортеров, ремонт и модернизация.

⁵⁶ Прогноз сделан на основании: 1) материалов СИПРИ: Government and industry data on the financial value of national arms exports, 1994–2011. *SIPRI*. 2013, 1 May. http://www.sipri.org/research/armaments/transfers/measuring/financial_values/gov_exp.xls (последнее посещение — 26 июля 2013 г.); 2) ежегодника ЦАМТО–2012: статистика и анализ мировой торговли оружием: Глава 3. Раздел 3.5. *Структура поставок ПВН странами-экспортерами по конкретным странам-импортерам* и раздел 3.6. *Детализированная структура военного экспорта России по конкретным странам-импортерам в 2004–2011 гг. и 2012–2015 гг.* ЦАМТО. http://www.armstrade.org/files/yearly_2012_3_1_1_1.pdf (последнее посещение — 26 июля 2013 г.).

⁵⁷ В структуре поставок ВиВТ Германии страны Ближнего Востока занимают третье место, что в процентном соотношении на ближайшую перспективу составит 25,5%, или около 4 млрд долл.